

Höchsmann
TECHNOLOGY FOR WOOD

Rivista di settore 2018

INNOVAUKTION



FESTOOL

Nuovi articoli a prezzi
di lancio estremamente
bassi!



+ NOVITÀ: VALUTAZIONE ONLINE + + WOOD TEC VALUE - (PAGINA 4) + + NOVITÀ: VAL



HOLZMA HPP 380 /43/43/X
Anno di costruzione 2013



FELDER F 38, Anno di costruzione 2012
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



BÜTFERING SWT 325 /CH, 2013
Prezzo iniziale: 10.000 EUR

WOOD TEC FAMILY

Esperienza nel settore del legno

Siete consapevoli del fatto che tutti i macchinari in officina o negli stabilimenti di produzione siano macchine usate? No? Ma è così! A un certo punto, la maggior parte viene sottoposta a un processo di valutazione, marketing e rinnovamento proficuo per un nuovo utente. Quindi ne sappiamo davvero.

Lo specialista di macchine usate Höchsmann vi dà il benvenuto.

Scoprite la nostra WOOD TEC FAMILY, una comunità molto unita: da un lato, intimamente legati, e dall'altro individuali e indipendenti come ci si aspetterebbe dai membri di una famiglia sovrana.

Il titolo della rivista è dedicato al segmento in più rapida crescita e innovativo: WOOD TEC AUCTION. Diverse aste interessanti sono attualmente in corso; le offerte sono come un filo rosso che attraversano la rivista.

Tuttavia, questa contiene molto più di qualche asta, che comunque rappresenta un'attività collaterale per noi. Potrete scoprire il nostro core business attraverso l'approfondita conoscenza di WOOD TEC MACHINES: il commercio di macchine ad alta tecnologia giovani e usate.

Negli ultimi 18 mesi, stiamo vivendo più eventi che mai: 4.800 m² di superficie per nuovi capannoni, 22 nuovi dipendenti, 2 nuove sedi all'estero e pubblicazione di un libro.

Inoltre, riportiamo i progressi della popolare enciclopedia online WOOD TEC PEDIA.

In particolare, presentiamo WOOD TEC VALUE per la prima volta. Questa piattaforma di valutazione automatica dedicata ai macchinari per la lavorazione del legno è un'innovazione per chiunque sia interessato a prezzi calcolati in modo oggettivo per le attrezzature usate per la lavorazione del legno. D'ora in poi, i prezzi per molte macchine per la lavorazione del legno possono essere recuperati dal nostro sito Web con un semplice clic del mouse.

Molte altre componenti interessanti della WOOD TEC FAMILY così come i rapporti e le informazioni di base vi attendono nelle pagine seguenti. Auguriamo ai nostri stimati partner commerciali una lettura varia e proficua.

Cordialmente,



Stefan Höchsmann
Direttore esecutivo



Mathias Tempel
Firmatario autorizzato



+ + WOOD TEC AUCTION + + CONSIGLI PER GLI ACQUIRENTI DELL'ASTA - (PAGINA 9) +



FELDER AD 741, Anno di costruzione 2004
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



ALTENDORF F90, Anno di costruzione 1994
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



SCHMALZ PVT-2-VARIANTE, 2003
Prezzo iniziale: 50 EUR

SOMMARIO

NOVITÀ!

Storia di copertina

- 2 WOOD TEC FAMILY**
Esperienza nel settore del legno
- 4 WOOD TEC VALUE**
Valutazioni di macchinari con un clic del mouse
- 6 WOOD TEC MACHINES**
Alta tecnologia con competenza e assistenza
- 8 WOOD TEC AUCTION**
Aste con nuove idee
- 14 WOOD TEC PEDIA**
Aggiornamento della famosa enciclopedia sui macchinari per il legno
- 16 WOOD TEC HISTORY**
Mercatino delle occasioni per gli amanti della tecnologia
- 17 WOOD TEC EXPO**
Scoprire e sperimentare una tecnologia del legno collaudata
- 18 WOOD TEC EXPANSION**
Nuove sedi in Italia e Austria
- 20 WOOD TEC CULTURE**
I valori generano crescita
- 21 WOOD TEC TRUST**
Fiducia costruita su solidità e affidabilità creditizia
- 22 WOOD TEC READER**
Combattere lo stress
- 24 DATE DELLE ASTE**

Dati sociali

Editore: **Höchsmann GmbH**
TECHNOLOGY FOR WOOD
Schwabacher Str. 4, 01665 Klipphausen
Telefono: +49 35204 651-0
E-Mail: info@hoechsmann.com
Redazione: Höchsmann GmbH
Sito Web: www.hoechsmann.com
Layout: www.rembrandt-hennig.de
Foto: Höchsmann, fotolia (pagina 1)

+ ASTA DI PREZZO GIORNALIERO INNOVATIVA - (PAGINA 11) + + WOOD TEC AUCTION +



FESTOOL DOMINO DF 500 Q-Set, NEU
Prezzo iniziale: 200 EUR



FELDER FD 921, Anno di costruzione 2011
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



FESTOOL OF 1010 EBQ, macchina nuova
Prezzo iniziale: 100 EUR

WOOD TEC VALUE

Valutazioni di macchinari con un clic del mouse



Pagina di benvenuto di WOOD TEC VALUE

Quando ho iniziato a lavorare con il mio primo computer nel 1992, dopo essermi trasferito in Germania dell'est, è stato un salto di qualità. Quando la società Höchsmann acquistò la prima fotocamera digitale a metà degli anni Novanta, fu una rivoluzione. Internet non era popolato da venditori o persone interessate a macchinari in quel momento. Una volta online nel 1998 con il nostro primo sito Web, molti operatori del mercato ci seguirono, e si poteva quasi vedere come l'intero mercato dell'usato veniva catapultato in campi di sviluppo completamente nuovi.

Ma anche oggi si registrano innovazioni pionieristiche: da marzo 2018, la WOOD TEC FAMILY su www.hoehsmann.com è cresciuta fino a diventare un membro della famiglia. Il nome WOOD TEC VALUE rappresenta una piattaforma di valutazione per i macchinari usati destinati alla lavorazione del legno. Per me, questo calcolatore dei prezzi online è la novità più importante del settore negli ultimi anni.

L'innovazione: trasparenza dei prezzi

I prezzi delle macchine usate su Internet non sono di per sé spetta-

colari. Ma ciò che si trova è spesso difficile da interpretare per i profani. Alcune macchine sono descritte in modo inadeguato, altre necessitano di riparazione. I margini di profitto dei rivenditori sono troppo variabili mentre le aspettative dei prezzi degli offerenti troppo diverse. Non di rado, capita di vedere due macchine esattamente identiche per modello e anno di costruzione, ma dal prezzo contrapposto. Quale dei due è il giusto prezzo di mercato?

La valutazione dei macchinari resa facile

La pubblicazione di WOOD TEC VALUE segna una svolta in termini di prezzi di mercato e offre una maggiore trasparenza dei prezzi nel nostro settore. La piattaforma si basa sulla nostra pluriennale esperienza nel campo della tecnologia dedicata alla lavorazione del legno. Questa sfrutta il nostro database interno per il calcolo. Algoritmi sofisticati e una navigazione del menu intuitiva rendono il sistema in grado di rispondere a un'elevata percentuale di richieste pertinenti per il mercato con prezzi di mercato realistici. Il database è in continua crescita e consente calcoli sempre più precisi ed estesi. Il sistema sta imparando da solo.

+ WOOD TEC MACHINES - (PAGINA 6) + + EXPERTISE PER TRASFORMATORI DI LEGNO +



IMA COMBIMA K/II/R75 /660/F/R1,5
Anno di costruzione 1999



ABUS LS 250 kg, Anno di costruzione 2000
Prezzo iniziale: 500 EUR



HOLZ-HER 1230, Anno di costruzione 2000
Prezzo iniziale: 1.000 EUR

Il motivo: eccellenza del sito Web

Trasmettere la nostra competenza in materia di prezzi a Internet non è stata una decisione facile per noi e senza dubbio rischiosa. Poiché abbiamo scelto di farlo dopo aver considerato i "rischi e gli effetti collaterali", questa ha a che fare con la nostra intenzione di rafforzare l'importanza del nostro sito Web. Sette anni fa abbiamo pubblicato WOOD TEC PEDIA e divulgato know-how tecnico al settore. Molti ci hanno chiesto in seguito: "perché lo avete fatto?" e "che intenzione avete?". Oggi devo dire: con questa pubblicazione aiuteremo certamente alcuni concorrenti con informazioni tecniche. D'altro canto, traiamo vantaggio soprattutto dal fatto che un processo di apprendimento permanente è iniziato internamente e abbiamo fatto un passo avanti decisivo nella classifica dei motori di ricerca. La pubblicazione ha notevolmente rafforzato la nostra buona reputazione di azienda esperta. Ci aspettiamo effetti simili da WOOD TEC VALUE.

Le sfide: cosa fa il sistema.

Qual è il valore di mercato di questa macchina? Una grande azienda commerciale per macchine usate si confronta costantemente con questa domanda negli acquisti e nelle vendite. Abbiamo reso una virtù la stima imprecisa del prezzo, abbiamo iniziato a raccogliere informazioni sulle attrezzature, l'anno di costruzione, lo stato, ecc. della tecnologia del legno e combinato questo con i prezzi nuovi e usati. Il risultato è una banca dati gigantesca, in grado di fornire prezzi di mercato realistici sotto forma di fascia di prezzo per migliaia



Esempio di una determinazione del prezzo di mercato
Maggiori informazioni su <https://wvtv.hoechsmann.com>

di macchine prodotte negli ultimi 50 anni. È comprensibile che il sistema possa essere valido solo in base alla qualità e la quantità delle informazioni disponibili. Al fine di produrre risultati realistici, abbiamo deliberatamente integrato alcuni meccanismi di protezione che portano ad una valutazione individuale da parte dei nostri esperti di mercato, ad esempio, per macchine molto giovani, di alta qualità, molto vecchie o poco costose. Se il sistema riconosce che il risultato della valutazione è troppo impreciso perché ci sono troppo pochi prezzi o questi a causa della configurazione della macchina sono troppo diversi, l'interessato ne viene informato. In linea di principio, la piattaforma di valutazione è a disposizione di tutti coloro che sono interessati ai prezzi; una volta registrati, è possibile effettuare gratuitamente più valutazioni.

Stefan Höchsmann



Inserire i dati della macchina
Dopo un'unica registrazione, l'interessato sceglie il suo modello tra migliaia di dati macchina.

Determinare il prezzo di mercato
WOOD TEC VALUE determina rapidamente una fascia di prezzo di mercato o fornisce informazioni che portano ad una valutazione individuale.

Scegliere la strategia di marketing
Volete semplicemente valutare la macchina o venderla rapidamente, o state cercando il massimo guadagno? Il sistema propone diverse strategie di marketing.

Organizzare la vendita
Affidatevi alla competenza di uno specialista di macchine usate con l'esperienza di molti anni di commercio di macchine e migliaia di acquisti e vendite. Consulenza individuale e imparziale inclusa.

+ 11.500 M² ESPOSIZIONE DI MACCHINARI - (PAGINA 17) + + WOOD TEC TRUST + + EXP



ALTENDORF F45, Anno di costruzione 1992
Prezzo iniziale: 200 EUR



Scrivania
Prezzo iniziale: 50 EUR



KOCH BD 60B, Anno di costruzione 1993

WOOD TEC MACHINES

Alta tecnologia con competenza e assistenza



Collaudi e riparazioni competenti

Cosa vi aspettate da un rivenditore di macchine usate?

Macchine vecchie e offerte speciali? Oppure vi aspettate anche esperienza, professionalità, consulenza tecnica, valutazioni fondate, alta tecnologia, consegne puntuali e onestà? Höchsmann abbina la tecnologia del legno più recente e collaudata, le possibilità del marketing online e le competenze universali come praticamente nessun'altra società commerciale.

Un team di esperti di prim'ordine

WOOD TEC MACHINES, il nostro core business, offre la possibilità di una consulenza esperta da parte di esperti del settore e periti. La maggior parte dei consigli tecnici viene fornita ai nostri clienti dai venditori che hanno dimostrato la loro esperienza in quanto autori dell'enciclopedia online WOOD TEC PEDIA. Una grande squadra di consulenti esperti!

GRANDE ASTA NIEBURG-KÜCHEN - (PAGINA 13) + + ASTA DI MACCHINARI DEL 15.5.20



FORMAT 4 KAPPA V 60, 2011
Prezzo iniziale: 2.000 EUR



ERREGI COMPACT 250 /3R,
Anno di costruzione 2002



Carrello essiccazione vernice

Un team di assistenza professionale

Grazie a WOOD TEC MACHINES, i nostri clienti possono approfittare della vasta esperienza nel servizio di collaudi tecnici e di riparazioni sia interni che esterni durante le operazioni di smontaggio e assemblaggio. Attualmente, impieghiamo circa 20 persone nel settore tecnico, inclusa una serie di meccatronici e tecnici dell'assistenza qualificati che vantano anni di esperienza con macchinari usati. Queste esperienze, la versatilità, la flessibilità, la volontà di imparare costantemente e il know-how rendono possibile una straordinaria capacità.

Un incredibile centro dimostrativo

Nelle aste, vendiamo spesso macchine dalla sede. Di solito riserviamo le macchine della migliore qualità e più accattivanti per la nostra struttura. Il nostro centro dimostrativo a Klipphausen offre qualcosa di raro: qui sono presenti macchinari speciali dei principali produttori

pronti per la dimostrazione. Attualmente, nelle nostre sale espositive a Klipphausen, sono disponibili circa 50 bordatrici e oltre 30 centri di lavorazione CNC, pronti per la vendita e solitamente disponibili con breve preavviso. Su appuntamento è possibile organizzare le relative dimostrazioni.

Informazioni chiave sul core business:

- 11.500 m² di spazio espositivo moderno
- record di vendita 2017: 207 bordatrici, 196 macchine a controllo numerico e 77 impianti di sezionatura pannelli
- percentuale di esportazione: 78 %
- sempre 300– 400 macchine disponibili in magazzino
- consulenza individuale sui macchinari da costruzione
- dimostrazioni su appuntamento

CNC-Esposizione



18 E 5.6.2018 + + PIÙ DI 200 ARTICOLI CON PREZZO DI PARTENZA RIDOTTO + + GRAN



HEBROCK AKV 1000 V, 1995
Prezzo iniziale: 200 EUR



HOLZMA HPV 11 /X/43/28/22
Anno di costruzione 1996



JUNGHEINRICH, muletto
Prezzo iniziale: 1.000 EUR

WOOD TEC AUCTION

Aste con nuove idee



Le migliori offerte, una dopo l'altra

Sinceramente: come siamo arrivati alle aste

Le aste non sono sempre state la nostra passione

Alla fine degli anni '90, il sottoscritto, Stefan Höchstmann, era un appassionato acquirente di aste. Ricordo un'asta di un produttore di finestre a Gotha con molte macchine di valore. L'asta fu pubblicizzata malamente. Tutto doveva essere venduto. C'erano solo due offerenti nella sala. L'essenza di entrambi ero io. I macchinari furono messi all'asta a prezzi stracciati e abbiamo raggiunto margini folli. In questo periodo, cercavo sempre le aste che quasi nessuno conosceva e di solito le trovavo. Nel corso degli anni, tuttavia, le aste sono diventate più inefficienti per me perché la presenza di un numero crescente di offerenti stranieri ha portato all'aumento dei prezzi. Dall'inizio del millennio, consideravo le aste completamente

spassionate e ho finito per evitarle del tutto. Cercavo fonti migliori per l'acquisto di macchine usate e mi risparmiavo le lunghe gite di un giorno.

La concorrenza ci ha portato alle aste

Dal 2010 abbiamo osservato una nuova tendenza: sempre più macchine usate venivano messe all'asta e una parte in rapida crescita tramite aste online. Dopo alcuni anni, ci siamo resi conto del potenziale di questo settore e abbiamo deciso di realizzare la nostra piattaforma online. Stavo viaggiando negli Stati Uniti per lavoro e ho visitato il leader del settore locale. Questo il suo pensiero: "rivenditore e banditore? Andrà male, perché nessuno crede di poter fare occasioni all'asta presso un rivenditore". Ma ci siamo detti: proviamoci. La nostra forte presenza su Internet dovrebbe portarci al successo.

+ + WOOD TEC PEDIA - (PAGINA 14) + + LA FAMOSA FONTE DI CONOSCENZA PER LA T



FESTOOL CTM 36 E, macchina nuova
Prezzo iniziale: 200 EUR



ALTENDORF C45 COMPACT, 1998
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



ABUS LS 160 kg, Anno di costruzione 2000
Prezzo iniziale: 500 EUR

Il business delle aste è la nostra priorità numero due

Nel 2014 siamo andati online con la nostra prima asta. Quando ci hanno chiesto come è andata, abbiamo risposto senza mezzi termini: "un disastro!". Anche alla successiva, non abbiamo ricevuto praticamente nessuna offerta. Eravamo frustrati e pensavamo di smettere. È stato allora che ci è venuta l'idea di una campagna pubblicitaria difficile da battere: "diciamo solo a tutti che la nostra ultima asta si è rivelata un fallimento assoluto e che è molto probabile che la prossima sarà uguale." Così siamo entrati nel mercato con una grande campagna di fallimento e abbiamo finito con il botto. Ed ecco la svolta. La nostra piattaforma di aste **WOOD TEC AUCTION** è diventata chiaramente il secondo pilastro dell'azienda. Anche se abbiamo visto una crescita molto maggiore in questo campo rispetto alla normale vendita, vogliamo sottolineare che il nostro core business rimane **WOOD TEC MACHINES**.

Flop dell'anno 2016



Weeke Venture 3 (anno di costruzione 2004), valore 40.000EUR Macchina collaudata e pronta all'installazione, venduta all'asta il 16.05.2016 per soli 28.750 EUR

In tutta sincerità: suggerimenti preziosi per gli acquirenti alle aste

Informarsi sul passato

A volte una macchina di bell'aspetto ma mal funzionante viene confezionata intenzionalmente nascondendo alcuni difetti per ottenere un buon prezzo. Noi rifiutiamo categoricamente questo genere di cose! Occasionalmente, ci sono finestre temporali così serrate per le liquidazioni che non avremmo alcuna possibilità con il treno lento di una normale vendita, quindi preferiamo far salire questi progetti a bordo della locomotiva delle aste. Spesso mettiamo un'eccellente macchina di stock in un'asta poco interessante solo per metterla in luce. A volte ci ferisce davvero bandire bellissime macchine di stock improvvisamente a una frazione del prezzo di vendita precedente, ma corriamo il rischio di promuovere altre macchine nell'asta. La maggior parte delle volte tali iniziative hanno successo, altre vanno male. Spesso includiamo nelle nostre aste macchine più vecchie per le quali nessuno farebbe offerte, perché da **WOOD TEC MACHINES** ci si aspetta solo alta tecnologia.

Via libera alle domande

Quanto è affidabile il banditore e quanto tecnicamente esperta è la persona che ha fatto registrare la macchina? Potete ottenere informazioni? È possibile contattare l'utente della macchina? Qual è la condizione della macchina? Le ore di esercizio sono state registrate e sono credibili? Ci sono delle registrazioni video della macchina in funzione? La manutenzione è stata eseguita regolarmente? Le macchine sono vendute definitivamente o sono trattate, come molte offerte all'asta, solo come oggetti che vengono venduti solo una volta raggiunto un prezzo superiore al limite minimo?

Comprendere i prezzi

Come calcoliamo in realtà i nostri prezzi di partenza? Onestamente: in modo piuttosto libero. Sono quasi sempre molto più economici

TECNOLOGIA DEL LEGNO IN UN NUOVO DESIGN + + CONOSCENZE TECNICHE ONLINE + +



ALTENDORF DUPLEX
Prezzo iniziale: 50 EUR



FELDER G 560 -1, Anno di costruzione 2011
Prezzo iniziale: 2.000 EUR



ULMIA 1711, Anno di costruzione 1993
Prezzo iniziale: 200 EUR

WOOD TEC AUCTION

dei nostri prezzi di acquisto. Lo facciamo secondo il motto "chi osa vince"? In un certo senso, sì. Prezzi di partenza folli al ribasso attirano chi cerca un'occasione. Un interesse elevato nell'offerta aumenta i prezzi, ma allo stesso tempo l'interesse di alcuni offerenti cala. Un minimo interesse nell'offerta scatena l'istinto di caccia di chi cerca affari, inoltre massimizza enormemente il rischio del banditore. Chi osa non vince sempre.

Nelle nostre aste, è normale per noi vendere macchine notevolmente inferiori al loro valore. Osserviamo questi casi regolari, li accettiamo e non li manipoliamo. Queste delusioni (v. esempi di fallimenti d'asta) sono semplicemente parte del business e non sono affatto tragiche, perché non rientrano nel bilancio, dal momento che mettiamo all'asta molte più macchine per cui invece otteniamo prezzi eccellenti.

Trappola 1: ispezione della macchina poco curata

Ho conosciuto un rivenditore di macchine d'oltreoceano che mette tutte le sue liquidazioni su una nota piattaforma d'asta. Mi disse che gli era stato consigliato di non guardare le macchine in modo troppo accurato una volta ricevute, così da poter affermare "onestamente" di non essere a conoscenza dei loro difetti. L'anno scorso, ho esaminato un impianto di sezionatura pannelli di fascia alta presso un cliente che lo aveva acquistato tramite asta online e ha dovuto spendere molti più soldi per le riparazioni rispetto al costo della macchina. Gli ho spiegato che conoscevo già questa macchina perché mi era stata offerta anni prima da un rivenditore di macchine straniero, ed era stata tenuta in magazzino per molto tempo. Non l'avevo comprata in quel momento perché pensavo che avrebbe potuto avere problemi tecnici, altrimenti il rivenditore l'avrebbe sicuramente pubblicizzata sulla propria piattaforma. Ma poi, dato che questo rivenditore, come spesso accade, ha messo

all'asta le rimanenze su una piattaforma d'asta, sono state eliminate anche le conoscenze relative al passato delle macchine. Se a preparare l'asta è un valutatore esperto e onesto come WOOD TEC AUCTION, il rischio di difetti nascosti, sebbene non possa essere del tutto escluso, è in gran parte mitigato.

INNOVAUKTION



Trappola 2: Gofferte senza offerenti

Le aste online generano spesso il sospetto di truffare sui prezzi. E questo è comprensibile, perché potremmo imbrogliare spudoratamente senza che nessuno se ne accorga. Questo approccio non ci rappresenta.

È nostro dovere e una nostra passione, anche nelle aste, rimanere coerenti con un punto fermo della nostra cultura aziendale, ossia "rimanere fedeli alla verità, anche se ha un effetto negativo".

Trappola 3: offerenti che non intendono acquistare

Noi ci occupiamo anche di vendere macchine all'asta per conto dei clienti. La macchina rimane di proprietà del venditore fino al termine dell'asta. In casi eccezionali, avevamo già avuto venditori che facevano offerte sulle proprie macchine per aumentare i prezzi. Trattiamo questi venditori come qualsiasi altro offerente. Dovranno pagare il prezzo di aggiudicazione per i loro beni venduti all'asta compresa l'intera commissione di vendita.

+ SOLVIBILITÀ: MOLTO BUONO + + I VALORI GENERANO CRESCITA - (PAGINA 20) + +



NILFISK ATTIX 791-2M/B1
Prezzo iniziale: 20 EUR



FESTOOL CXS Li 2,6, macchina nuova
Prezzo iniziale: 50 EUR



FELDER K 975, Anno di costruzione 2003
Prezzo iniziale: 1.000 EUR

Nelle aste online, abbiamo riscontrato che una piccola percentuale di clienti non paga o si dimostra inaffidabile alla fine. In tali casi, annulliamo le offerte perché è troppo complicato per la clientela internazionale indagare su tali casi.

Completamente diversi: ciò che distingue le nostre aste

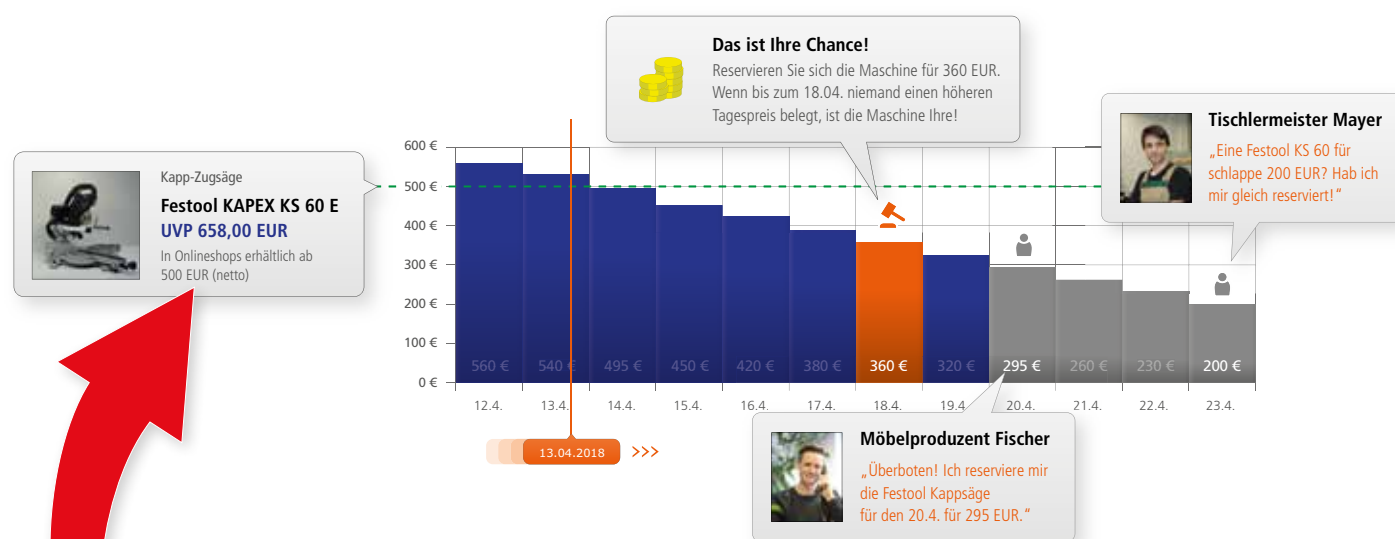
Niente più premi!

Se gli imprenditori amano rischiare, allora siamo imprenditori tipici: d'ora in poi, aboliremo la commissione d'asta del 15 % fino a nuovo avviso! Siamo giunti alla conclusione che questa imposta non serve a uno scopo ragionevole nelle nostre aste e quindi la eliminiamo! Le commissioni d'asta possono essere giustificate se un curatore fallimentare mette all'asta diversi articoli tramite un banditore, a cui quindi spetta il 15 % del prezzo raggiunto. La maggior parte delle aste online disponibili su Internet però non segue questo schema. Tuttavia, per quanto ne sappiamo, questa commissione viene addebitata in quanto si offre il "vantaggio" di rendere i prezzi più interessanti di quello che sono. Facciamo a meno di questo specchio per le allodole, perché ci piace parlar chiaro dall'inizio e semplificare

la strada per raggiungere l'obiettivo. Ovviamente, l'omissione della commissione d'asta non significa che ora è possibile acquistare a un prezzo inferiore, ma abbiamo lanciato un segnale innovativo nel settore, che è ancora più trasparente e chiaro di prima.

L'innovativa asta del prezzo giornaliero!

Le cosiddette "aste invertite" non sono una novità. Sono ben conosciute, ad esempio, in Olanda, dove vengono utilizzate, tra le altre cose, per mettere all'asta le verdure deperibili. Le macchine per la lavorazione del legno non marciscono in caso di lunghi periodi di stoccaggio, ma al massimo si rovinano per interventi di cura e manutenzione non eseguiti. Tuttavia, il concetto delle aste invertite offre un vantaggio che anche i lavoratori del legno apprezzano: l'acquisto immediato per offerte autodeterminate. Le aste invertite sono un'alternativa per chiunque sia alla ricerca di macchinari e non ama sedersi al computer per un lungo periodo. Qui, le offerte non si concentrano negli ultimi minuti dell'asta. L'offerente può determinare la scadenza dell'offerta in base alla sua stessa offerta. Quindi ha sempre il vantaggio dell'acquisto immediato. Höchsmann introduce ora il principio delle aste invertite con il termine di asta del prezzo giornaliero nel settore del legno.



STABILITÀ ECONOMICA DERIVANTE DA VALORI SOLIDI + + SOLVIBILITÀ: MOLTO BUONO



FESTOOL KS 60 E-Set KAPEX, macchina nuova
Prezzo iniziale: 200 EUR



ALTENDORF TKR 45, Anno di costruzione 1993
Prezzo iniziale: 500 EUR



KLEIN&SÖHNE piallatrice a spessore
Prezzo iniziale: 100 EUR

WOOD TEC AUCTION

Prezzi minimi? Capita raramente!

Un importante e molto interessante elemento di differenziazione rispetto a molte altre piattaforme d'asta è che di solito non esistono limiti di prezzo minimi su WOOD TEC AUCTION.

Spesso eravamo infastiditi dal fatto di aver fatto un'offerta all'asta, aver dedicato del tempo, e poi sentirci dire: "spiacenti, il prezzo minimo non è stato raggiunto; l'oggetto non è stato ancora venduto." Tranne con alcune eccezioni, vogliamo trasmettere molto chiaramente ai nostri offerenti il messaggio che "vogliamo vendere", anche se il nostro prezzo desiderato non è stato raggiunto. Abbiamo avuto esperienze positive in passato e vogliamo continuare a proporlo in futuro. È vero che gli articoli senza un limite di prezzo minimo vengono venduti senza se e senza ma, ma ci sono offerenti che hanno bisogno di prezzi di partenza estremamente bassi.

Trasparenza rigenerante!

Le aste comportano acquisti ad alto rischio. Questo è ampiamente riconosciuto, ma ciò che molti non sanno è che i rischi possono essere limitati anche in buona misura. Soprattutto quando si lavora con un'azienda affidabile come Höchsmann TECHNOLOGY FOR WOOD. Non solo con WOOD TEC MACHINES, ma anche con WOOD TEC AUCTION, abbiamo l'ambizione di mettere a disposizione online le spiegazioni migliori, più complete e oneste insieme alle descrizioni degli articoli. Disponiamo di video per la maggior parte delle macchine all'asta di alta qualità. La nostra piattaforma d'asta offre un rapido accesso a quasi tutte le spiegazioni e i dettagli importanti delle macchine offerte collegandosi a WOOD TEC PEDIA, la nostra enciclopedia in rete dedicata alla tecnologia del legno. Questo è uno strumento unico nel settore.

Competenza rassicurante!

WOOD TEC AUCTION si differenzia dalla maggior parte delle case d'asta per il fatto di non essere venditore di ogni tipo di prodotti, ma

specialista di macchinari per la lavorazione del legno. Gli acquirenti delle aste sono alla ricerca di occasioni e di solito non valutano la consulenza di esperti o le competenze dell'assistenza, ma la differenza si nota se una casa d'aste vanta o meno esperienza nel settore del legno. È rassicurante sapere che l'articolo da mettere all'asta è stato ritirato e ispezionato da professionisti e smontato e caricato da esperti. Höchsmann TECHNOLOGY FOR WOOD non è una piattaforma Internet impersonale, ma un'azienda con molti dipendenti competenti che è possibile contattare e consultare.

□ Stefan Höchsmann

... Ed ecco a voi:

i punti salienti delle nostre aste attuali.

Macchine per la lavorazione del legno da magazzino

Termine per le offerte: 08.05.2018

Sappiamo cosa state pensando: "qui troverò rimanenze che nessuno vuole.". Sarebbe una bugia se dicessimo che non approfittiamo del fatto di poter offrire anche macchine meno interessanti in questa sede, quelle che preferiremmo vendere all'asta a basso costo piuttosto che tenere in magazzino più a lungo. Ma non è tutto. Offriamo regolarmente macchine molto interessanti a pieno rischio, con alcuni dei nostri venditori che scuotono la testa sperando che vada bene. La situazione in questa asta è leggermente diversa: le macchine provengono principalmente da due ambienti, liquidazioni di un designer d'interni bavarese e un produttore di mobili in legno massiccio norvegese. Avremmo preferito mettere all'asta direttamente dalle relative sedi, ma siamo stati costretti a portare tutto nel nostro magazzino per motivi di tempo.

+ + UN VERO E PROPRIO TESORO PER GLI AMANTI DELLA TECNOLOGIA + + WOOD TEC



FELDER F 700 Z/03, Anno di costruzione 2004
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



ULMIA 1711, Anno di costruzione 1980
Prezzo iniziale: 200 EUR



BRANDT KDF 220 C, Anno di costruzione 2010
Prezzo iniziale: 2.000 EUR

Liquidazione di Nieburg Küchen GmbH

Termine offerte: 15.05.2018 e 05.06.2018

Il famoso produttore di cucine "Nieburg Küchen" di Löhne, vicino a Bielefeld, che impiegava oltre 200 persone nelle ore di punta, ha dovuto interrompere la produzione nel 2017 per motivi economici. Ora stiamo vendendo all'asta i macchinari e i componenti dello stabilimento produttivo direttamente dalla sede e in condizione collegata. Le macchine hanno fatto un'ottima impressione quando le abbiamo registrate sul posto: hanno funzionato nella produzione in un unico turno e sono state regolarmente sottoposte a manutenzione. Vista la gran quantità, l'asta avrà luogo in due giornate.

Offriamo grandi impianti singoli a un prezzo fisso. Sul nostro sito Web www.hoechsmann.com è disponibile l'elenco di tutte le sedi. Lasciatevi convincere e fissate subito un appuntamento!



Macchine Felder di un produttore di stand espositivi

Termine per le offerte: 22.05.2018

Questa asta riguarda pochi articoli ma buoni. Un produttore di stand espositivi berlinese interrompe la sua produzione e vende i suoi macchinari. Le macchine del gruppo Felder sono giovani, ben tenute e hanno prodotto fino alla fine.

Macchine Festool in aste del prezzo giornaliero

Dopo che le nostre aste del prezzo giornaliero si sono riposate per un po', ora proviamo a riproporle. L'asta riguarda principalmente le nuovissime macchine Festool, con sensazionali prezzi di partenza. Assicuratevi il prezzo desiderato e determinate il momento di chiusura. Recentemente, solo alcuni offerenti hanno partecipato al nostro nuovo tipo di asta. Questa può essere la vostra occasione per fare un vero affare!

☐ Sebastian Sauer ed Bernhard Schwarze

Il vostro referente per le nostre aste:



Sebastian Sauer

Responsabile di progetto per le aste
(Servizio esterno)

Telefono: +49 151 20088147

E-Mail: auktionen@hoechsmann.com



Bernhard Schwarze

Responsabile di progetto per le aste
(Servizio interno)

Telefono: +49 35204 651-12

E-Mail: auktionen@hoechsmann.com

Altre informazioni all'indirizzo:

<https://www.hoechsmann.com/auktionen>



HISTORY - (PAGINA 16) + + PIÙ DI 200 ANNI DI TECNOLOGIA DEL LEGNO E TENDENZE



BECK BORA I, Anno di costruzione 2013
Prezzo iniziale: 500 EUR



MARK MSM 5.5 200AD 2000, 2014
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



ALTENDORF F45, Anno di costruzione 1995
Prezzo iniziale: 1.000 EUR

WOOD TEC PEDIA

Aggiornamento dell'enciclopedia sui macchinari per il legno



Pagina di benvenuto di WOOD TEC PEDIA

Nuovo design

Approfondite informazioni tecniche, chiaramente abbinate a numerose illustrazioni e opuscoli, navigatore intelligente e link utili per le relative tecnologie, prodotti alternativi, innovazioni, offerte di macchinari, e molto altro ancora.

Nuova ricerca

Super veloce, intelligente e capace di imparare: così funziona oggi la ricerca. WOOD TEC PEDIA conosce circa 2.000 diversi termini tecnici, modelli e tipi di macchinari solo per la lavorazione CNC, senza contare i controller CNC e le soluzioni software.

Nuova varietà

Noti produttori stanno costantemente introducendo nuovi modelli e innovazioni sul mercato; alcuni sono davvero innovativi e cambiano la produzione in modo sostenibile, altri scompaiono dopo un breve periodo. WOOD TEC PEDIA li conosce e mostra i casi di successo e anche qualche fallimento. Una normale enciclopedia: non una piattaforma pubblicitaria, ma informazioni neutre.

Lo sapevate?

- Enciclopedia online indipendente specializzata nella tecnologia del legno
- Focus sui produttori europei
- Priorità: fabbricazione di mobili, design d'interni, lavorazione del legno massiccio
- Prima pubblicazione: 2011
- Lingue: tedesco, inglese, francese, spagnolo, presto in polacco e italiano
- Testi specializzati: circa 25.000
- Illustrazioni, brochure, video: circa 30.000
- Modelli e tipi di macchine: circa 16.000
- Aggiornamento e ampliamento costanti da parte dei propri editor

Tutto solo copiato? Mai!

Un team di oltre 15 esperti editori Höchsmann colleziona instancabilmente i fatti provenienti dal mondo della tecnologia del legno da

HÖCHSMANN CRESCE INTERNAZIONALE - (PAGINA 18) + + NUOVE SEDI IN ITALIA E AUS



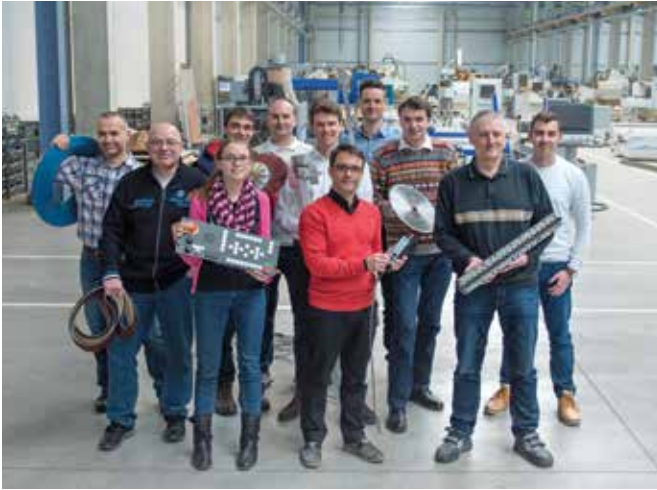
FELDER RL 200, Anno di costruzione 2011
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



OMGAT 55 300 RR, Anno di costruzione 2005
Prezzo iniziale: 50 EUR



IMA COMBIMA K/II/R75 /845/F/R3
Anno di costruzione 1999



I creatori di WOOD TEC PEDIA

molti anni. Con passione ed entusiasmo, è stato creato il database di conoscenze online più grande, liberamente accessibile e gratuito per la tecnologia della lavorazione del legno: la nostra WOODTEC PEDIA. Fin dall'inizio hanno contribuito falegnami, artigiani, ingegneri di varie discipline, scienziati forestali, programmatori, traduttori, ...

Dalla raccolta di opuscoli alla fonte della conoscenza

Quando abbiamo lanciato l'enciclopedia nel 2011, non era affatto chiaro se sarebbe cresciuta in modo significativo. Per farla semplice, il contenuto è più che raddoppiato in 5 anni. Per confronto: tutti gli opuscoli delle macchine impilati l'uno sull'altro avrebbero portato all'inizio a una torre di carta alta 3,5 m. Nel 2018, questa pila sta già superando l'altezza di una normale casa unifamiliare.

Inizialmente, l'idea era di rendere gli opuscoli delle macchine disponibili online per gli utenti di macchine di seconda mano. Ben presto ci siamo resi conto che molti colleghi erano in grado di creare testi tecnicamente comprensibili. Con meticolosità, i nostri dipendenti si sono occupati di argomenti relativi alla tecnologia del legno o hanno approfondito le peculiarità di modelli, innovazioni o termini tecnici. Importante effetto collaterale: abbiamo sviluppato competenze e iniziato a confrontare le tecnologie dei produttori. E poiché la maggior parte degli editori è impegnata nelle aree di vendita e

acquisto, con WOOD TEC PEDIA abbiamo sperimentato anche una ripresa tecnica.

Un'enciclopedia sulla tecnologia del legno, non una piattaforma pubblicitaria

I produttori a volte sottolineano che dovremmo eliminare i vecchi modelli, e le relative immagini e opuscoli, perché le macchine non vengono più prodotte. Questo è vero, tuttavia, WOOD TEC PEDIA non vuole essere una piattaforma pubblicitaria solo per le nuove macchine. Non vediamo i vecchi modelli e le tecnologie collaudate come difetti, ma come normalità nella catena di produzione. La nostra ambizione è mantenere l'enciclopedia aggiornata allo stato attuale della tecnica.

Mathias Tempel



Pagina dei dettagli di WOOD TEC PEDIA



Altre informazioni all'indirizzo:

https://wtp.hoehsmann.com/lexikon/5477/baureihe_3

TRIA + + MACCHINE FESTOOL - (PAGINA 11) + + A BUON MERCATO PER ???????????



KOCH SPRINT PTP, Anno di costruzione 2000
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



SCHNEIDER Tupie
Prezzo iniziale: 200 EUR



HÜLLHORST AF 15, Anno di costruzione 1991
Prezzo iniziale: 100 EUR

WOOD TEC HISTORY

Mercatino delle occasioni per gli amanti della tecnologia

Conoscere la tecnologia del passato

In qualità di rivenditori di macchine usate, i nostri esperti non conoscono la tecnologia più recente come gli esperti dei costruttori di macchine. Questo semplicemente perché ci concentriamo su macchine più vecchie, anche se ovviamente cerchiamo sempre di acquistare macchine giovani. Si potrebbe dire che la nostra conoscenza della tecnologia attuale è sempre leggermente un passo indietro. D'altra parte, questa circostanza presenta anche dei vantaggi: non guardiamo alla tecnologia del passato con letargia, ma con passione. Per molti anni, abbiamo raccolto informazioni tecnologiche e una vasta gamma di competenze con meticoloso zelo e ambizione sportiva per renderle disponibili al settore.

Comprendere la tecnologia del presente

"Se non conosci il passato, non puoi comprendere il presente e non puoi modellare il futuro."

Helmut Kohl, 01.06.1995

Questo vale anche per la tecnologia del legno. Gli editori della nostra enciclopedia dedicata alla tecnologia del legno seguono da vicino i nuovi principi tecnologici per pubblicarli su **WOOD TEC PEDIA**. In caso di scoperte che portano a cambiamenti tecnici rivoluzionari nel mercato, tali innovazioni troveranno la loro strada in **WOOD TEC HISTORY**. Attraverso questa ricerca, è stata creata una cultura di apprendimento attivo nell'azienda in cui si diffonde un'ampia conoscenza generale, che presenta dei vantaggi piuttosto che una ristretta conoscenza specializzata.

Un esempio di questo è, ad esempio, l'invenzione della tecnologia di impregnazione degli elementi di intelaiatura da parte di Leopold Höchsmann nel 1985. Dopo aver testato con successo il prototipo in una falegnameria nell'Alto Palatinato ed essere successivamente entrato nella produzione in serie, questo metodo di produzione si è diffuso nel settore ed è stato adottato da altri produttori di apparecchiature. Ad oggi, la tecnologia di impregnazione è all'avanguardia nella verniciatura delle finestre in legno.

Stefan Höchsmann

1950

1960

1970

1980

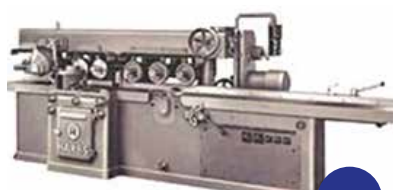
1990

2010

Die Sechziger Jahre

Erste Elektronik für wachsende Nachfrage

Die neuen Maschinentypen werden in vielen Details optimiert, um Qualität und Effizienz zu verbessern.



1960

Kehlmaschine mit durchgehendem Vorschub

Als weltweit erstes Unternehmen bringt Harbs Kehlmaschinen mit durchgehendem Vorschub auf den Markt.

» mehr lesen



1962

Schmelzkleberauftrag im Heiß-Kalt Verfahren

Homag präsentiert auf der Ligna die erste im Durchlauf arbeitende Kantenleimmaschine mit Schmelzkleberauftrag nach dem Heiß-Kalt-Verfahren.

» mehr lesen



Mehrfachmagazin

IMA stellt ein automatisches Mel Kantenleimmaschinen vor. Nu Eingriff des Bedieners ...

» mehr lesen

+ + MOLTO DIVERTENTE - „COMBATTERE LO STRESS“ - (PAGINA 22) + + RECENSIONI D



PRIESS & HORSTMANN, Linea di produzione per mobili di carcasse, 1995



BÜRKLE S 2 I 120
Prezzo iniziale: 200 EUR



SIGNODE Reggiatrice
Prezzo iniziale: 100 EUR

WOOD TEC EXPO

Scoprire e sperimentare una tecnologia del legno collaudata

Il percorso di crescita di Höchsmann

Nel giro di dieci anni, lo spazio espositivo di Höchsmann GmbH è cresciuto più del doppio fino a raggiungere 11.500 m². Le sale macchine all'avanguardia, grandi e interessanti, non lasciano insoddisfatto praticamente nessun requisito di deposito e presentazione. La competenza principale di Höchsmann GmbH è stata per molti anni la tecnologia CNC e di bordatura. Esempio di lavorazione CNC: nessun altro tipo di macchina viene venduto più frequentemente ogni anno. 2015: 131 pezzi, 2016: 168 e nel 2017 196 impressionanti centri di lavoro. Sono circa 4 macchine a controllo numerico a settimana. Ai visitatori del nostro stabilimento vengono presentate numerose macchine testate e pronte per la dimostrazione di tutti i produttori noti. Consulenza competente ovviamente inclusa.

4700 m² di esposizione di macchinari sotto lo stesso tetto

Due potenti sistemi di gru rendono la gestione di macchinari più grandi e pesanti più efficiente che mai. Dalla pulizia accurata ai collaudi tecnici e interventi di riparazione esperti fino all'accettazione finale da parte del cliente: tutto il lavoro viene svolto da specialis-



Panoramica dell'esposizione CNC

ti qualificati nei tempi e nei requisiti richiesti. I nuovi capannoni consentono inoltre l'impiego di grandi impianti per una produzione efficiente in serie. L'obiettivo dichiarato è anche accumulare tecnologia industriale, come ad esempio linee di lavorazione dei bordi multiple, potenti centri di taglio, tecnologia di piallatura, profilatura e pressatura, ecc. così da poter offrire soluzioni veloci e flessibili per ogni esigenza nel momento necessario.

□ Mathias Tempel

Esposizione di impianti industriali, linee di produzione, tecnologia a flusso continuo, ...



EL LIBRO DI STEFAN HÖCHSMANN + + MOLTO DIVERTENTE - „COMBATTERE LO STRESS“



FESTOOL CTL MIDI, macchina nuova
Prezzo iniziale: 100 EUR



JOFO Linea di produzione per mobili incassati, Anno di costruzione 2014



ABUS LS 350 kg, Anno di costruzione 2003
Prezzo iniziale: 1.000 EUR

WOOD TEC EXPANSION

Nuove sedi in Italia e Austria

Ufficio in Austria:

Werner Moosbrugger

Ho acquisito la mia prima esperienza professionale come tecnico presso Komptech, un'azienda che, tra le altre cose, produce macchinari per tagliare il legno. Parallelamente a questo, ho completato uno studio extra-occupazionale. Come argomento per la mia tesi di laurea ho scelto la vendita di macchinari per la lavorazione del legno usati. Da agosto 2017, sono responsabile dell'acquisto e della vendita in Austria insieme ai Sigg. Höchsmann, una mansione molto interessante per me! Il potenziale nel mercato austriaco è molto vasto. Ora possiamo agire più velocemente e mostrare una presenza ancora maggiore. Grazie alla buona posizione geografica tra Linz, Graz e Vienna, saremo in grado di servire i clienti in paesi come Repubblica Ceca, Slovacchia, Ungheria e Slovenia più rapidamente in futuro. Mi piace viaggiare e attendo con ansia nuove sfide.



☐ Werner Moosbrugger

Höchsmann Italia:

Loris Novello ed Emily Vilchez

Quando sono entrato a far parte di Höchsmann a Klipphausen nel 2007, ero single e vivevo a Dresda, non molto lontano dalla nostra sede centrale. Un anno dopo, sposai il mio amore peruviano "Machinegun", come la chiama Stefan Höchsmann nel suo libro. E dal momento che voleva conoscere il mondo, abbiamo iniziato come "nomadi del lavoro". I nostri continui spostamenti tra il 2009 e il 2012 sono stati una sfida per l'azienda, ma la situazione è stata padroneggiata da entrambe le parti. Per i molti cambi di residenza, ho lavorato di più dall'ufficio di un globetrotter che dall'ufficio di casa. Mi ci sono voluti due anni e mezzo prima di tornare in Germania.

Sebbene non ci fossimo visti per tutto il tempo, abbiamo lavorato insieme tutti i giorni in modo fidato e con successo. Durante questo periodo abbiamo vissuto, tra le altre città, a Milano, Parigi, Zurigo, in Cina e in Perù, prima di ritornare a Klipphausen nel 2012 e di stabilirci in una certa misura.

Alla fine del 2017, abbiamo salutato i nostri colleghi a Klipphausen e siamo tornati in Italia. E qui vogliamo restare. Come il nostro capo, torniamo a Klipphausen solo una volta ogni tre mesi. Siamo entusiasti della nostra nuova casa vicino a Venezia e dell'attuale sviluppo dell'azienda. Ora abbiamo il compito di creare una filiale nella regione con una capannone di macchine usate.

Höchsmann nel cuore dell'Europa



+ + NIEBURG-KÜCHEN - (PAGINA 13) + + ASTA DI MACCHINARI DEL 15.5. E 5.6.2018 + +



METABO sega circolare da banco TK1685, 1987
Prezzo iniziale: 100 EUR



IMA QUADROMAT L12, 1994
Prezzo iniziale: 1.000 EUR



HEBROCK AKV 88 F, 1998
Prezzo iniziale: 200 EUR



Oltre a mia moglie Emily, abbiamo già assunto un ragazzo per il servizio sul campo, a cui ne seguiranno altri. Riteniamo che questo percorso faccia parte di una decisione strategicamente corretta, perché oltre alla Germania, le migliori macchine per la lavorazione del legno del mondo sono costruite in Italia e questo mercato è molto importante per noi nel settore delle macchine usate.

Ringraziamo l'azienda e i responsabili di Klipphausen per tutto il loro supporto!

📍 Loris Novello ed Emily Vilchez

Capannone a Noventa di Piave



Ufficio vendite Höchsmann in Austria

Stiria, tra Linz e Graz
AT-8670 Krieglach
Telefono: +43 664 75028958
Mobil: +49 151 17138366
E-Mail: austria@hoechsmann.com

Ufficio vendite Höchsmann in Italia

Regione veneta
Via Antonio Meucchi 34
IT-30020 Noventa di Piave (VE)
Telefono: +39 0421 1832050
Mobil: +39 334 1045530
E-Mail: italia@hoechsmann.com

Offerte di lavoro



Insoddisfatto nel lavoro?
Nessuna prospettiva?
Desiderio di cambiare?



Höchsmann cerca:

- » Padronanza nell'organizzazione e nell'improvvisazione
- » Capacità di andare avanti con spirito di squadra
- » Forza di carattere e affidabilità
- » Mente lucida in momenti stressanti
- » Persone provenienti da altri settori e autodidatti
- » Grandi capacità oratorie e geni universali
- » Acrobati del codice sorgente e nerd delle tecnologie



+ PIÙ DI 200 ARTICOLI CON PREZZO DI PARTENZA RIDOTTO + + NIEBURG-KÜCHEN + +



SYSTRAPLAN Caricatrice e impilatrice
Anno di costruzione 1994



FESTOOL CTL 36 E AC HD CLEANTEC, nuovo
Prezzo iniziale: 200 EUR

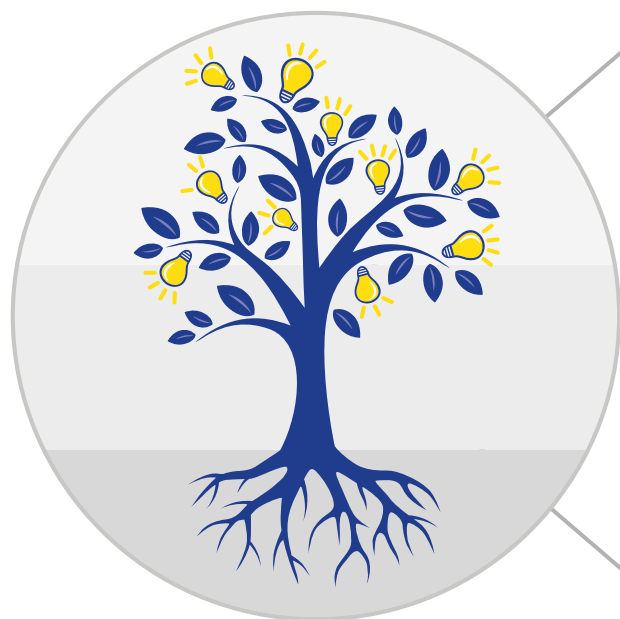


BIESSE ROVER 18, Anno di costruzione 1993
Prezzo iniziale: 500 EUR

WOOD TEC CULTURE

I valori generano crescita

Nel 2000 stavamo lavorando a un progetto memorabile con conseguenze di vasta portata. Non abbiamo investito tempo e creatività in qualcosa di commerciale, ma in ideali. Abbiamo sviluppato una carta dei valori, che abbiamo pubblicato con il titolo "Stabilità economica derivante da valori solidi".



Diciassette anni dopo, siamo meravigliati di come questa visione si sia avverata: i valori solidi, oltre il denaro, che abbiamo proclamato hanno portato alla stabilità economica. Per rimanere anche in futuro una società in crescita e stabile sia in termini di valori che in termini economici, assumere le persone giuste per noi è fondamentale. In tutti i reparti, siamo costantemente alla ricerca di dipendenti, preferibilmente menti creative, geni non convenzionali, specialisti che si mettono in discussione, pensatori responsabili e creatori fiduciosi. Dal momento che non è facile per le PMI di oggi individuare tali personalità eccezionali, abbiamo pensato a qualcosa di speciale nel

2017 creando l'albero dei valori di Höchsmann, che rappresenta graficamente i principi definiti nel 2000:

Sviluppare l'ingegno

Una solida forza lavoro radicata in un'integra base di valore racchiude una struttura aziendale sana. Qui viene lasciato lo spazio necessario, le sostanze nutritive possono raggiungere i germogli, ispirazione e creatività possono essere sprigionate e possono prosperare frutti eccezionali.

Sperimentare la solidità

Abbiamo elevato i valori di crescita dell'azienda e ci impegniamo per la loro realizzazione. Certo, spesso registriamo anche dei fallimenti. Tuttavia, tornare regolarmente alle nostre radici di valore offre all'albero della nostra azienda e al suo staff continuità e stabilità per sperimentare armonia e crescita anche nei momenti difficili.

Mantenere l'integrità

Nutriamo il nostro albero dalle radici che ci danno una struttura morale per il nostro lavoro. Il nostro lavoro ha molto a che fare con i soldi, ma le nostre fondamenta si basano su valori più solidi, come ad esempio beneficenza e sincerità. Siamo convinti che le "società di valore" che aderiscono coerentemente ai loro principi possano contare su un vantaggio competitivo.

Altro su

<https://www.hoehsmann.com/unternehmenskultur>



+ + MOLTO DIVERTENTE - „COMBATTERE LO STRESS“ - (PAGINA 22) + + RECENSIONI D



GRAULE ZS 85N, Anno di costruzione 2000
Prezzo iniziale: 200 EUR



PRIESS & HORSTMANN BAT III -CNC
Anno di costruzione 2004



IMA AVM K/I, Anno di costruzione 1995
Prezzo iniziale: 2.000 EUR

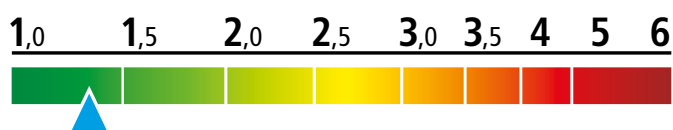
WOOD TEC TRUST

Fiducia costruita su solidità e affidabilità creditizia

Numeri che parlano

In qualità di azienda stimata nel 2016 dall'agenzia di credito Creditreform con il miglior rating in assoluto di affidabilità creditizia del settore di 1,33 punti, dobbiamo dire qualcosa sulla fiducia. La fiducia, ovviamente, ha più a che fare con le persone che con bit e byte. E il maggior valore rispetto ai numeri di rating, ai saldi dei conti e ai record di vendita riguarda i nostri dipendenti.

L'affidabilità creditizia di Höchsmann GmbH presso Creditreform rispetto al sistema di valutazione scolastico 1-6



Versione 28.11.2017



Dipendenti affidabili



Il team di Höchsmann è diverso oggi rispetto a cinque anni fa, tuttavia è rimasto quasi lo stesso. Come mai? I nostri dipendenti di lunga data sono rimasti con noi quasi senza eccezioni e molti nuovi colleghi si sono aggiunti. Ci siamo chiesti come possiamo continuare a essere un datore di lavoro interessante in futuro. Un'azienda in rapida crescita in un'economia in continua evoluzione affronta le sue sfide. È essenziale evitare un sovraccarico continuo o persino l'esaurimento emotivo. Abbiamo trovato un modo innovativo per i dipendenti di visualizzare il loro carico di lavoro giornaliero.

Sistema a semaforo


Da anni i dipendenti Höchsmann comunicano con il nostro "semaforo" il loro carico di lavoro attuale in modo che tutti in azienda possano vedere come i soggetti coinvolti affrontino il loro stress personale. Il nostro obiettivo è ottenere per due terzi semafori verdi nella nostra azienda. Siamo ancora lontani da questo obiettivo. Naturalmente, anche se ci affidiamo ai semafori, non proteggiamo

automaticamente i nostri dipendenti dall'esaurimento emotivo. Tuttavia, questa invenzione ci ha più che ripagato. Solo il fatto di avere una visione regolare del carico dei singoli dipendenti è prezioso e un grande vantaggio.

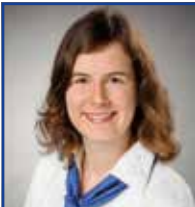

Semaforo del carico di lavoro

Norman Schmidt
Responsabile vendite







Loris Novello
Höchsmann Italia

Heidi Schimmel
Assistenza acquisti

Significato:

-  Carico di lavoro equilibrato
-  Al limite del sovraccarico
-  Richiesta di supporto

EL LIBRO DI STEFAN HÖCHSMANN + + MOLTO DIVERTENTE - „COMBATTERE LO STRESS“



TITAN Tecnologia di reggiatura VK 10, 1998
Prezzo iniziale: 100 EUR



IMA MEINERT UBS4D/ST1, 1999
impianto di alimentazione ed impilamento



SCHMALZ Sollevatore a vuoto PSE140-SO
Prezzo iniziale: 500 EUR

WOOD TEC READER

Combattere lo stress

Molti cercano il lavoro dei sogni privo di stress costante, ma sempre di più sperimentano uno stress costante senza aver trovato il lavoro dei loro sogni. Sono entrati nel vortice dello stress. Anche Stefan Höchsmann era uno di loro. Nella sua ricerca di prestigio e successo, si è fatto prendere da frenesia e caos. Ma dopo anni di lotta senza successo contro i fattori dello stress, ha deciso di adottare una cura radicale. Nella sua autobiografia, l'imprenditore descrive la sua passeggiata verso il successo e rivela quale bussola lo ha guidato al suo insolito modello di lavoro "Business as unusual".

Ottime idee da imitare

Quando stavo pensando di mettermi in proprio, ho pensato a quali responsabilità sarei andato incontro in quanto indipendente nei confronti dell'azienda e del mio ambiente. Ad un certo punto mi sono imbattuto nel libro di Stefan Höchsmann "Gegen den Strom der Gestressten" (Combattere lo stress). L'ho ordinato e l'ho assorbito come una spugna. Il libro contiene ottime idee che incoraggiano a seguire il suo esempio e approfondire ulteriormente la ricerca. Trovo molto emozionante come altri imprenditori dominino la loro vita quotidiana, motivo per cui mi piace leggere questi libri e storie. Sicuramente leggerò il libro ancora una volta.

Jakob Penner - C. S. Engineering GmbH
Sviluppo di sedute per il settore dell'arredamento

Molto divertente

Complimenti all'imprenditore e ai collaboratori esterni del settore delle macchine per la lavorazione del legno, che non si sarebbero mai aspettati questo libro. Ho trascorso il periodo della pentecoste 2017 leggendo approfittando del maltempo, e devo dire di averlo trovato molto divertente.

Magnus Schöb - Direttore esecutivo
Schöb Fenster- u. Treppenbau GmbH & Co KG,
Winterrieden • Direttore esecutivo Fuchs-
Treppen, Herberingen

Un'idea di management insolita ed emozionante storia di vita

Il libro è molto interessante e l'ho letto in pochi giorni. Insegna che si può condurre un'azienda in un modo completamente diverso e allo stesso tempo condurre una vita molto eccitante.

Sepp Walcher
Direttore esecutivo
Falegnameria Schwab-Walcher
Schladming



+ VALUTAZIONE DEI MACCHINARI ONLINE GRATUITA - (PAGINA 4) + + WOOD TEC VALU



SCHNEIDER Fresatrice da banco, 1985
Prezzo iniziale: 200 EUR



JOFO Supporto per pannelli,
Anno di costruzione 2013



IMA HKA, Anno di costruzione 2000
Prezzo iniziale: 500 EUR

Deliziosamente divertito

Oggi i manager vengono addestrati in modo completamente diverso rispetto a Stefan Höchsmann. Questa è l'opportunità per le piccole e medie imprese in Germania. La cosa più importante è fidarsi dei dipendenti e lasciarli lavorare in modo creativo, affinché godano del tempo in cui lavorano e possano trarre forza ogni giorno. Un imprenditore non dovrebbe controllare eccessivamente i suoi dipendenti. Stefan ha riconosciuto questo vantaggio e può quindi liberarsi e svolgere il suo lavoro da imprenditore anche divertendosi. Tuttavia, ciò richiede auto-riflessione, che è molto pronunciata in lui e rappresenta la forza di un buon manager. [...]

Heinz Auer - Direttore esecutivo
Holzmanufaktur Auer

Mio fratello mi ha sorpreso

[...] Il libro descrive abbastanza chiaramente quanto tutto dipenda molto da una cultura aziendale positiva e dall'implementazione coerente dei relativi obiettivi. Stefan qui mostra delle qualità speciali che, insieme al suo team, che lavora eccezionalmente in modo coerente in questo settore, hanno portato a questo risultato. [...] Grazie al suo stile coerente e alla sua ferma convinzione, Stefan è riuscito a vedere il mondo in modo diverso rispetto a molti altri nella sua situazione. Questo rende le decisioni importanti rapide, chiare e lungimiranti, più di quanto ci si aspetterebbe. Questo fa la differenza nel mondo parzialmente ingiustificato di oggi. Eppure, so che è un imprenditore puro-responsabilità e nei rischi. Il libro offre una buona panoramica dei suoi primi anni. Lo consiglio vivamente perché ha molte avventure da raccontare. Consigliamo il suo libro anche a molti amici e conoscenti e siamo felici di ricevere una risposta positiva.

Martin Höchsmann
Direttore esecutivo - Höchsmann Maschinen

Una storia di vita molto emozionante

Chiunque si assuma la responsabilità nella vita lavorativa decide a mio avviso anche per la lotta allo stress. Viene principalmente misurato dagli obiettivi e dai risultati raggiunti. [...] È affascinante per me che Stefan Höchsmann sia riuscito a sfuggire con successo a questa lotta. Ha costruito un'azienda di grande successo perché non solo voleva di più ma anche perché era in grado di lasciarsi andare. Lasciarsi andare significa dare fiducia e avere fede. La sua storia è molto emozionante perché ha davvero tratto il meglio dalle sue esperienze, ha girato per il mondo e ha adottato una mentalità molto speciale che va ben oltre gli obiettivi terreni.

Frank Busch
Direttore esecutivo
Schweikart parti di mobili

Chi non ama leggere pensa: un altro libro noioso.

Io sono quasi un convinto oppositore dei libri. In altre parole, un animo impaziente. I libri di solito mi annoiano. Se mai inizio una cosa, difficilmente la porto alla fine. Quando Stefan Höchsmann mi ha consegnato personalmente una copia della sua autobiografia, il libro mi interessava perché avevo avviato un rapporto commerciale con lui. Sono stato poi sorpreso di aver combattuto così bene la mia natura e di essere arrivato fino alla fine senza noia.

Manfred Kreidl
Rappresentante IMA Klessmann

Divorato in pochi giorni

Gli imprenditori vengono cresciuti fin dalla culla con l'impegno per il successo, la spinta ad andare avanti e la mentalità da stress. Stefan Höchsmann è un tipico esempio di questo. Nella sua interessante autobiografia, racconta come è andato quasi a finire nel vortice dello stress. Ma si è reso conto, appena in tempo, che la ricerca del successo e del denaro non è la cosa più importante nella vita. [...]

Edgar Paul
Titolare Paul Gebrauchte Torni per legno



Per altre recensioni dettagliate dei lettori, consultare il nostro sito Web all'indirizzo: <https://www.hoehsmann.com/buchrezensionen>

E + + PREZZI DI MERCATO CON UN CLIC DEL MOUSE + + VALUTAZIONE DEI MACCHINARI



ULMIA Segal circolare
Prezzo iniziale: 200 EUR



HOMAG NFL 26 6/30, 2002
Prezzo iniziale: 5.000 EUR



FESTOOL TS 55 RQ Plus, macchina nuova
Prezzo iniziale: 100 EUR

Date delle aste

Macchine per la lavorazione del legno da magazzino

Termine per le offerte: 08.05.2018



Le macchine di quest'asta provengono principalmente da due liquidazioni in Baviera e Norvegia. C'è qualcosa per tutti: macchine giovani e di alta qualità, oltre a una solida tecnologia di anni di costruzione precedenti.

Aste del prezzo giornaliero

Scegliete voi il momento di chiusura!



Stiamo vendendo all'asta macchine nuove e usate di Festool i Co. Prenotate un livello di prezzo nelle nostre aste del prezzo giornaliero e assicuratevi il prezzo desiderato! Ma non esitate troppo, altrimenti un altro offerente vi precederà.

Liquidazione di Nieburg Küchen GmbH

15.05. e 05.06.2018



Più di 200 macchinari e attrezzature del noto produttore di cucine "Nieburg" saranno messi all'asta presso la sede di Löhne vicino a Bielefeld. Le macchine sono ancora collegate e pronte per l'uso. Lasciatevi convincere e fissate subito un appuntamento!

Macchine per falegnameria di un produttore di stand espositivi

22.05.2018



L'asta riguarda macchinari giovani e di alta qualità del gruppo Felder. Un produttore di stand espositivi di Berlino sta riorganizzando la sua produzione e vendendo le sue macchine per la lavorazione del legno.

Höchsmann GmbH
TECHNOLOGY FOR WOOD

Höchsmann Deutschland
Schwabacher Straße 4
D-01665 Klipphausen
Telefono: +49 35204 651-0
Telefax: +49 35204 651-90
E-Mail: info@hoechsmann.com

www.hoechsmann.com

Ufficio vendite Höchsmann in Austria
Stiria, tra Linz e Graz
AT-8670 Krieglach
Telefono: +43 664 75028958
Mobil: +49 151 17138366
E-Mail: austria@hoechsmann.com

Ufficio vendite Höchsmann in Italia
Regione veneta
Via Antonio Meucchi 34
IT-30020 Noventa di Piave (VE)
Telefono: +39 0421 1832050
Mobil: +39 334 1045530
E-Mail: italia@hoechsmann.com