

**Höchsmann**  
TECHNOLOGY FOR WOOD

**Magazyn branżowy 2018**

# INNOVAUKTION



**FESTOOL**

**Nowe produkty po  
wyjątkowo niskich  
cenach początkowych!**



+ **NOWOŚĆ**: WYCENA MASZYN ONLINE + + WOOD TEC VALUE - (STRONA 4) + + **NOWOŚĆ**



HOLZMA HPP 380 /43/43/X  
Rok produkcji 2013



FELDER F 38, Rok produkcji 2012  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



BÜTFERING SWT 325/CH, Rok produkcji 2013  
Cena wywoławcza: 10.000 EUR

# WOOD TEC FAMILY

## Ekspertyza dla przemysłu drzewnego

Czy wiesz, że wszystkie maszyny w Twoim warsztacie lub dziale produkcji są maszynami używanymi? Nie? Ale tak jest! W pewnym momencie większość z nich przechodzi proces oceny, wprowadzenia na rynek i korzystnego przejścia do nowego użytkownika. Na tym właśnie świetnie się znamy.

### Witamy serdecznie u specjalisty od maszyn używanych - firmie Höchsmann.

Poznaj naszą rodzinę WOOD TEC - zgraną społeczność, która z jednej strony jest ściśle powiązana, a z drugiej tak niezależna i samodzielna, jak to można oczekiwać od suwerennych członków rodziny.

Tytuł magazynu został poświęcony najszybciej rozwijającemu się i innowacyjnemu segmentowi biznesowemu - AUKCJOM WOOD TEC. Obecnie trwa kilka atrakcyjnych aukcji; Oferty przewijają się niczym czerwona nić przez nasz magazyn.

W magazynie tym chodzi jednak o wiele więcej, niż tylko o aukcje, które w dalszym ciągu stanowią dla nas dodatkową działalność. Za pośrednictwem WOOD TEC MACHINES możesz dowiedzieć się więcej o naszej podstawowej działalności- handlu młodymi, używanymi, zaawansowanymi technologicznie maszynami.

W ciągu ostatnich 18 miesięcy, w naszej firmie wydarzyło się więcej niż kiedykolwiek wcześniej: nowa hala o powierzchni 4800 m<sup>2</sup>, 22 nowych pracowników, 2 nowe lokalizacje za granicą i publikacja książki.

Ponadto przedstawiamy także rozwój naszego popularnego leksykonu internetowego WOOD TEC PEDIA.

Jako szczególną atrakcję przedstawiamy po raz pierwszy WOOD TEC VALUE. Ta automatyczna platforma oceny maszyn do obróbki drewna jest innowacją dla wszystkich zainteresowanych obiektywnie skalkulowanymi cenami używanego sprzętu do obróbki drewna. Od tej pory, ceny wielu maszyn do obróbki drewna można pobrać z naszej strony internetowej jednym kliknięciem myszy.

Na kolejnych stronach oczekuje na Ciebie wielu innych, interesujących członków rodziny WOOD TEC, ale także raporty i podstawowe informacje. Życzymy wszystkim naszym partnerom biznesowym urozmaiconej i wartościowej lektury.

Witamy serdecznie



**Stefan Höchsmann**  
Prezes



**Mathias Tempel**  
Prokurent



+ WOOD TEC AUCTION + + WSKAZÓWKI DLA LICYTUJACYCH - (STRONA 9) + + NOWOŚĆ AU



FELDER AD 741, Rok produkcji 2004  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



ALTENDORF F90, Rok produkcji 1994  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



SCHMALZ PVT-2-VARIANTE, 2003  
Cena wywoławcza: 50 EUR

# SPIS TREŚCI

nowość!

Temat z okładki

- 2 WOOD TEC FAMILY**  
Ekspertyzy dla sektora drzewnego
- 4 WOOD TEC VALUE**  
Wycena maszyn za jednym kliknięciem myszki
- 6 WOOD TEC MACHINES**  
Nowoczesna technologia z kompetencjami i serwisem
- 8 WOOD TEC AUCTION**  
Aukcje ze świeżymi pomysłami
- 14 WOOD TEC PEDIA**  
Aktualizacja ulubionego leksykonu maszyn do obróbki drewna
- 16 WOOD TEC HISTORY**  
Skarbnica dla przyjaciół techniki
- 17 WOOD TEC EXPO**  
Odkryj i poznaj sprawdzone techniki obróbki drewna
- 18 WOOD TEC EXPANSION**  
Nowe filie we Włoszech i Austrii
- 20 WOOD TEC CULTURE**  
Wartości budują rozwój
- 21 WOOD TEC TRUST**  
Zaufanie przez solidarność i solidność
- 22 WOOD TEC READER**  
Pod prąd zestresowanym
- 24 TERMINY AUKCJI**

## Impressum

Wydawca: **Höchsmann GmbH**  
TECHNOLOGY FOR WOOD  
Schwabacher Str. 4,  
01665 Klipphausen  
Niemcy

Telefon: +49 35204 651-0  
E-Mail: info@hoechsmann.com  
Redakcja: Höchsmann GmbH  
Strona internetowa: www.hoechsmann.com  
Layout: www.rembrandt-hennig.de  
Zdjęcia: Höchsmann, fotolia (strona 1)

AUKCJA Z CENĄ DNIA - (STRONA 11) + + WOOD TEC AUCTION + + WSKAZÓWKI DLA LICYTUJĄCYCH



FESTOOL DOMINO DF 500 Q-Set, nowa  
Cena wywoławcza: 200 EUR



FELDER FD 921, Rok produkcji 2011  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



FESTOOL OF 1010 EBQ, maszyna nowa  
Cena wywoławcza: 100 EUR

# WOOD TEC VALUE

Wycena maszyn za jednym kliknięciem myszki



strona startowa WOOD TEC VALUE

Kiedy w roku 1992 po przeprowadzce na wschód pracowałem na moim pierwszym komputerze, był to krok milowy. Kiedy firma Höchsmann nabyła pierwszy aparat cyfrowy w połowie lat dziewięćdziesiątych, była to rewolucja. W tamtych czasach sprzedawcy maszyn lub kupujący nie przeczesywali jeszcze internetu. Kiedy w roku 1998 pojawiliśmy się w online z naszą pierwszą witryną internetową, a za nami podążyło wielu uczestników rynku, można było niemal zobaczyć, jak cały rynek handlu z drugiej ręki został wystrzelony w zupełnie nowe sfery rozwoju.

Ale nawet dziś powstają jeszcze przełomowe innowacje: od marca 2018 r. rodzina WOOD TEC powiększyła się na stronie www.hoehsmann.com o nowego członka rodziny. Nazwa WOOD TEC VALUE oznacza platformę wyceny używanych maszyn do obróbki drewna. Dla mnie, kalkulator ceny online jest najważniejszą branżową nowością ostatnich lat.

## Innowacja: Przejrzystość cen

Ceny maszyn używanych w Internecie same w sobie nie są spek-

takularne. Ale to, co się znajduje, jest często trudne do zinterpretowania przez laika. Niektóre maszyny są opisane w niewystarczający sposób, inne z kolei wymagają naprawy. Marża zysku dealerów jest zbyt zmienna i zbyt różne oczekiwania cenowe oferentów. Nierzadko można zobaczyć dwie maszyny, które są identyczne pod względem typu i roku budowy, ale ich ceny diametralnie się od siebie różnią. Jaka cena jest więc właściwą ceną rynkową?

## Ułatwiona wycena maszyn

Opublikowanie WOOD TEC VALUE wyznacza punkt zwrotny pod względem cen rynkowych i zapewnia znacznie większą przejrzystość cen w naszej branży. Platforma opiera się na naszym wieloletnim doświadczeniu w dziedzinie technologii obróbki drewna. Do obliczeń wykorzystuje naszą wewnętrzną bazę danych maszyn. Wyrafinowane algorytmy i przyjazna dla użytkownika nawigacja menu sprawiają że system jest już w stanie odpowiedzieć na znaczną część zapytań rynkowych podając realistyczne ceny rynkowe. Baza danych stale się rozwija i umożliwia coraz dokładniejsze i obszerniejsze obliczenia, natomiast system niemal uczy się sam.

+ WOOD TEC MACHINES - (STRONA 6) ++ KNOW HOW DLA BRANŻY DRZEWNEJ ++ 11.500



IMA COMBIMA K/III/R75 /660/F/R1,5  
Rok produkcji 1999



ABUS LS 250 kg, Rok produkcji 2000  
Cena wywoławcza: 500 EUR



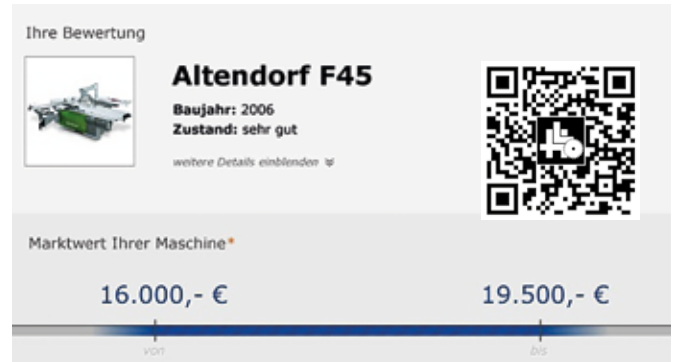
HOLZ-HER 1230, Rok produkcji 2000  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR

## Motyw: doskonałość strony internetowej

Przekazywanie naszych kompetencji cenowych do Internetu nie było dla nas łatwą decyzją i jest bez wątpienia odważne. Powód, dla którego po rozważeniu „ryzyka i skutków ubocznych“ zdecydowaliśmy się to zrobić, wiąże się z umacnianiem znaczenia naszej strony internetowej. Siedem lat temu opublikowaliśmy WOOD TEC PEDIA, ujawniając techniczne know-how dla branży. Wielu pytało nas: „Dlaczego to zrobiliście?“ I „co będziecie z tego mieć?“. Dziś muszę powiedzieć: dzięki tej publikacji z pewnością wspieramy niektórych konkurentów informacjami technicznymi. Z drugiej strony, korzystamy w szczególności z tego, że wewnątrz firmy rozpoczął się proces ciągłego uczenia się, a w rankingu wyszukiwarek zrobiliśmy zdecydowany krok naprzód. Publikacja znacząco wzmocniła naszą reputację jako firmy eksperckiej. Jeśli chodzi o WOOD TEC VALUE, spodziewamy się podobnych efektów.

## Wyzwania: co może system

Jaka jest wartość rynkowa danej maszyny? Duża firma handlowa maszyn używanych stale zadaje sobie to pytanie w zakupach i sprzedaży. Z problemu niedokładnego oszacowania ceny, stworzyliśmy zaletę, zaczęliśmy zbierać informacje o sprzęcie, roku budowy, stanie itp. technologii drzewnej i połączyliśmy je z cenami za sprzęt nowy i używany. Rezultatem jest gigantyczna baza danych, która jest w stanie podać realistyczną wartość rynkową w postaci przedziału cenowego dla tysięcy maszyn wyprodukowanych w ciągu ostatnich 50 lat. Oczywiście jest, że system może być tyl-



Przykład określenia ceny rynkowej  
Więcej na stronie <https://wtv.hoechsmann.com>

ko tak dobry, jak dobra jest jakość i ilość dostępnych informacji. Aby móc podawać realistyczne wyniki, świadomie zastosowaliśmy kilka mechanizmów ochronnych, prowadzące do tego, że dla przykładowo bardzo młodej maszyny o bardzo wysokiej jakości, bardzo starych maszyn, bardzo tanich wycena jest dokonywana indywidualnie przez naszych ekspertów rynkowych. Jeśli system wykryje, że wynik wyceny jest zbyt niedokładny, ponieważ jest zbyt mało dostępnych cen lub są one zbyt różne się ze względu na wyposażenie maszyny, osoba zainteresowana otrzyma odpowiednie informacje. Zasadniczo platforma wyceny jest dostępna dla wszystkich stron zainteresowanych ceną; po jednorazowej rejestracji, istnieje możliwość wykonania kilku wycen bezpłatnie.

Stefan Höchsmann



M<sup>2</sup> POWIERZCHNI WYSTAWOWEJ - (STRONA 17) + + WOOD TEC TRUST - (STRONA 21) + + WOOD



ALTENDORF F45, Rok produkcji 1992  
Cena wywoławcza: 200 EUR



Biuirko  
Cena wywoławcza: 50 EUR



KOCH BD 60B  
Rok produkcji 1993

# WOOD TEC MACHINES

Nowoczesna technologia z kompetencjami i serwisem



*Kompetente testy i naprawy*

## Czego oczekujesz od sprzedawcy maszyn używanych?

Stare maszyny i okazjne oferty? A może oczekujesz również wiedzy eksperckiej, profesjonalizmu, porady technicznej, dobrze uzasadnionych ocen, zaawansowanej technologii, terminowości i uczciwości? Höchsmann łączy w sobie najnowocześniejszą, sprawdzoną technologię obróbki drewna, możliwości marketingu internetowego i uniwersalną wiedzę, jak mało która firma handlowa.

## Doskonały zespół ekspertów

W WOOD TEC MACHINES - naszej podstawowej działalności - istnieje możliwość uzyskania fachowej porady od ekspertów rynkowych i technicznych. Większość porad technicznych na rzecz naszych klientów jest udzielana przez sprzedawców, którzy wykazali się doświadczeniem podczas prac nad internetowym leksykonem WOOD TEC PEDIA. To świetny zespół konsultantów z doświadczeniem!

+ DUŻA AUKCJA NIEBURG KÜCHEN - (STRONA 13) + + LICYTACJA 15.05.2018 | 5.06.2018 ++ P



FORMAT 4 KAPPA V 60, Rok produkcji 2011  
Cena wywoławcza: 2.000 EUR



ERREGI COMPACT 250 /3R,  
Rok produkcji 2002



Wózki lakiernicze

### Profesjonalny zespół serwisowy

W zakresie WOOD TEC MACHINES, nasi klienci korzystają z rozległej wiedzy fachowej podczas badań technicznych i prac konserwacyjnych, zarówno w naszym zakładzie, jak i podczas zleceń zewnętrznych demontażu i montażu. Obecnie zatrudniamy około 20 osób w dziedzinie techniki, w tym wielu wyrafinowanych mechatroników i techników serwisowych, którzy mają wieloletnie doświadczenie w zakresie maszyn używanych. Te doświadczenia, wszechstronność, elastyczność, gotowość do ciągłego uczenia się i know-how sprawiają, że możliwe jest wykonywanie usług dodanych.

### Wyjątkowe centrum prezentacji

Na aukcjach często sprzedajemy maszyny z lokalizacji. Zwykle te najwyższej jakości i najbardziej atrakcyjne maszyny rezerwujemy dla naszej firmy. Nasze centrum pokazowe w Klipphausen oferuje coś wyjątkowego: tu obok siebie prezentowane są maszyny spec-

jalne gotowe do prezentacji czołowych producentów. Obecnie w naszych salach wystawowych w Klipphausen znajduje się około 50 okleiniarek i ponad 30 centrów obróbkowych CNC, gotowych do sprzedaży i zazwyczaj dostępnych w krótkim czasie. Po uzgodnieniu terminu, można umówić się na prezentację

### Ciekawostki dotyczące trzonu działalności:

- 11.500 m<sup>2</sup> nowoczesnej powierzchni wystawienniczej
- Rekordy sprzedaży w 2017: 207 okleiniarek  
196 centrów obróbkowych CNC i 77 pił do rozkroju płyt
- Wielkość eksportu: 78%
- 300 .. 400 maszyn jest w każdej chwili dostępnych w magazynie
- indywidualne porady fachowe bezpośrednio na ustawionej maszynie
- Terminy prezentacji po uzgodnieniu

wystawa CNC



ONAD 200 MASZYN BEZ CEN MINIMALNYCH + + DUŻA AUKCJA NIEBURG KÜCHEN - (STRONA



HEBROCK AKV 1000 V, Rok produkcji 1995  
Cena wywoławcza: 200 EUR



HOLZMA HPV 11 /X/43/28/22  
Rok produkcji 1996



JUNGHEINRICH wózek widłowy  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR

# WOOD TEC AUCTION

Aukcje ze świeżymi pomysłami



*Najlepsze oferty - jedna za drugą*

## Zupełnie szczerze: jak doszło do tego, że organizujemy aukcje

### Licytacje nie zawsze były naszą pasją

Pod koniec lat 90. Stefan Höchsmann był zapalonym kupującym na aukcjach. Pamiętam aukcję producenta okien w Gotha z wieloma cennymi maszynami. Aukcja była źle reklamowana. Wszystko musiało się sprzedać. W hali było tylko dwóch licytujących. Najważniejszą osobą z tych dwóch byłem ja. Maszyny zostały sprzedane na aukcji po okazyjnych cenach, a my osiągnęliśmy szalone marże handlowe. W tamtych czasach zawsze szukałem aukcji, o których mało kto wiedział i zazwyczaj je znajdowałem. Jednak z biegiem lat aukcje stawały się dla mnie coraz bardziej nieskuteczne, ponieważ obecność coraz większej liczby zagranicznych

oferentów doprowadziła do wzrostu cen. Na przełomie 2000 roku przyglądałem się aukcjom już zupełnie beznamiętnie i całkowicie je ignorowałem. Szukałem lepszych źródeł do zakupu używanego sprzętu i zaoszczędziłem sobie czasochłonnej wycieczek.

### Konkurencja spowodowała nasz powrót do aukcji

Od około 2010 r. obserwowaliśmy pojawienie się nowego trendu: coraz więcej używanych maszyn sprzedawało się na aukcjach, w tym coraz większa ich część na aukcjach online. Po kilku latach zdaliśmy sobie sprawę z potencjału w tej dziedzinie i postanowiliśmy zbudować własną platformę internetową. Akurat właśnie byłem w podróży służbowej w Stanach Zjednoczonych i odwiedziłem lokalnego lidera branży. Doradził mi: „Dealer i aukcjoner? To się nie sprawdzi, ponieważ nikt nie uwierzy, że u sprzedawcy natrafi na perełkę

+ + WOOD TEC PEDIA - (STRONA 14) + + BAZA INFORMACJI DLA TECHNOLOGII OBRÓBK



FESTOOL CTM 36 E, maszyna nowa  
Cena wywoławcza: 200 EUR



ALTENDORF C45 COMPACT, 1998  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



ABUS LS 160 kg, Rok produkcji 2000  
Cena wywoławcza: 500 EUR



aukcijną.“- Ale my pomyśleliśmy sobie: „Wchodzimy w to. Dzięki naszej mocnej obecności w Internecie, na pewno się uda.“

### Aukcje to nasz priorytet numer dwa

W 2014 r. po raz pierwszy wystartowaliśmy w sieci z naszą pierwszą aukcją. Kiedy zapytano nas, jak poszło, odpowiedzieliśmy krótko „To była katastrofa!“ Nawet podczas następnej aukcji nie wpłynęły praktycznie żadne oferty. Byliśmy sfrustrowani i myśleliśmy o rzuceniu tematu. Wtedy wpadliśmy na pomysł kampanii reklamowej, która była absolutnie szalonym pomysłem: „Po prostu powiedzmy wszystkim, że nasza ostatnia aukcja była absolutną kląpą i że bardzo możliwe, że następnym razem będzie dokładnie tak samo. Wyszliśmy więc na rynek z dużą kampanią flopową, a zakończyliśmy ją z hukiem. Przełom się dokonał. Nasza platforma aukcyjna WOOD TEC AUCTION stała się drugim filarem naszej firmy. Chociaż w tej dziedzinie notujemy dużo większy wzrost niż w przypadku sprzedaży z wolnej ręki, to chcemy podkreślić, że naszą podstawową działalnością pozostają MASZYNY WOOD TEC.

### Katastrofa roku 2016



Weeke Venture 3 (Bj. 2004), wartość 40,000 Euro.  
Maszyny przetestowane i gotowe do prezentacji,  
sprzedane w dniu 16.05.2016 za jedyne 28,750 EUR

## Zupełnie szczerze: Cenne wskazówki dla nabywców na aukcjach

### Postrzeżenie kulis

Czasami dobrze wyglądająca, ale źle działająca maszyna jest celowo pakowana jak kot w zawołanym worku aukcyjnym, aby uzyskać dobrą cenę. Tego rodzaju praktykom mówimy stanowczo nie! Czasem w przypadku rozwiązania zakładu przedział czasowy dla sprzedaży jest tak krótki, że nie mamy szans na jej realizację powolnym pociągiem sprzeda z wolnej ręki, więc wolimy postawić takie projekty raczej lokomotywie aukcyjnej. Często umieszczamy doskonałą maszynę na nieatrakcyjnej aukcji tylko po to, aby zdobyła aukcję. Czasami to nas boli, że piękne maszyny będące na stanie wywołujemy nagle za ułamek poprzedniej ceny sprzedaży, ale podejmujemy to ryzyko, aby promować inne maszyny na aukcji. Przeważnie takie inicjatywy się udają, czasem idą na marne. W wielu przypadkach wystawiamy na aukcje też starsze maszyny, o które nie biją się licytujący, gdyż na platformie WOOD TEC MACHINES nie znalazłyby nabwcy, ponieważ tam szuka się nowoczesnej technologii.

### Zadawanie pytań

Jak wiarygodny jest aukcjoner i jak technicznie doświadczony jest ten, kto dokonał przyjęcia maszyny na miejscu? Czy można uzyskać informacje? Czy można skontaktować się z użytkownikiem maszyny? Jaki jest stan maszyny? Czy godziny pracy były rejestrowane i czy są wiarygodne? Czy są jakieś nagrania wideo pracującej maszyny? Jak regularnie wykonywane były prace serwisowe? Czy maszyny są definitywnie sprzedawane, czy też - jak w przypadku wielu ofert aukcyjnych - są tylko przedmiotami, które zostaną sprzedane w przypadku osiągnięcia wyższej ceny niż granica ceny minimalnej?

EWNA W NOWEJ ODSŁONIE ++ INFORMACJE DOSTĘPNE ONLINE ++ WOOD TEC PEDIA - (ST



ALTENDORF DUPLEX

Cena wywoławcza: 50 EUR



FELDER G 560 -1, Rok produkcji 2011

Cena wywoławcza: 2.000 EUR



ULMIA 1711, Rok produkcji 1993

Cena wywoławcza: 200 EUR

# WOOD TEC AUCTION

## Zrozumieć ceny

W jaki sposób obliczamy ceny początkowe? Szczerze mówiąc, dosyć swobodnie. Są prawie zawsze korzystniejsze niż nasze ceny zakupu. Czy robimy to zgodnie z hasłem „Kto ryzykuje, ten wygrywa”? W pewnym sensie tak. Szalenie niskie ceny początkowe są wabikiem na łowców okazji. Duże zainteresowanie ze strony kupujących podnosi ceny - ale jednocześnie powoduje spadek zainteresowania u niektórych oferentów. Niewielkie zainteresowanie ofertą wzbudza instynkt łowiecki łowcy okazji, ale także znacznie zwiększa ryzyko licytatora. Kto więc ryzykuje, nie zawsze wygrywa.

To normalne, że na naszych aukcjach sprzedajemy maszyny znacznie poniżej ich wartości. Obserwujemy takie regularne przypadki, akceptujemy je i nie manipulujemy nimi. Takie rozczarowania (patrz przykłady katastrof aukcyjnych) są po prostu częścią działalności aukcyjnej i nie stanowią wcale tragedii, ponieważ projekty rozliczamy pod kreską. Ponieważ dużo więcej maszyn sprzedajemy po doskonałych cenach, niż na odwrót.

## Pułapka 1: Niestaranne oględziny maszyny

Znam dealera maszyn z zagranicy, który realizuje likwidacje zakładów z wykorzystaniem dobrze znanej platformy aukcyjnej. Powiedział mi, że poradzono mu, by nie oglądał zbyt dokładnie maszyn podczas ich przyjęcia, aby można było „szczerze” powiedzieć, iż żadne braki nie są znane. W ubiegłym roku oglądałem wysokiej jakości płytę do rozdzielania płyt u klienta, który kupił ją za pośrednictwem aukcji online i musiał włożyć dużo więcej pieniędzy w naprawy, niż wynosiła cena nabycia maszyny. Powiedziałem mu, że znałem już tę maszynę, ponieważ była mi oferowana rok temu przez zagranicznego dealera maszyn, u którego długo stała w magazynie. Nie kupiłem wtedy tej maszyny, bo podejrzewałem, że mogą wystąpić

z nią problemy techniczne, w przeciwnym razie dealer z pewnością oferowałby ją na własnej platformie. Ale kiedy ten dealer maszyn, jak to miał często w praktyce robić, wystawił w końcu maszynę za pośrednictwem platformy aukcyjnej, zniknęły wszystkie informacje na temat historii maszyny. Natomiast jeżeli aukcję przygotowuje kompetentny i uczciwy biegły rzeczoznawca, jak ma to miejsce na platformie WOOD TEC AUCTION, ryzyko ukrytych wad, choć nie można ich całkowicie wykluczyć, jest w dużej mierze zażegnane.

## INNOVAUKTION



## Pułapka 2: Oferty bez oferentów

Zasadniczo wobec aukcji internetowych wysuwają się podejrzenia o kombinacje cenowe. Jest to zrozumiałe, ponieważ moglibyśmy oszukiwać na potęgę i nikt by tego nie zauważył. To dla nas nie do przyjęcia. Naszym obowiązkiem i pasją jest dochowanie wierności naszej kulturze korporacyjnej, nawet podczas aukcji, która mówi: „Trzymajmy się prawdy, nawet jeśli ma ona negatywny wpływ”.

## Pułapka 3: Ofereńcy bez zamiaru kupna

Sprzedajemy także maszyny w imieniu klientów. Maszyna pozostaje własnością sprzedającego aż do końca aukcji. W wyjątkowych przypadkach mieliśmy już takich sprzedawców, którzy składali oferty na własne maszyny w celu podniesienia ceny. Takich sprzedawców traktujemy jak każdego innego licytującego. Muszą zapłacić cenę ostateczną za sprzedane towary w pełnej wysokości, w tym pełną prowizję od sprzedaży.

+ RZETELNA FIRMA + + WARTOŚCI UMOŻLIWIĄJĄ ROZWÓJ - (STRONA 20) + + STABILNOŚĆ



NILFISK ATTIX 791 -2M/B1  
Cena wywoławcza: 20 EUR



FESTOOL CXS Li 2,6 - maszyna nowa  
Cena wywoławcza: 50 EUR



FELDER K 975, Rok produkcji 2003  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR

Na aukcjach internetowych zdarzyło się nam także spotkać niewielką część klientów, którzy finalnie nie zapłacili lub okazali się być niepoważni. W takich przypadkach anulujemy oferty, ponieważ w przypadku międzynarodowych klientów dochodzenie w takich przypadkach jest zbyt skomplikowane.

## Zupełnie inaczej: co wyróżnia nasze aukcje

### Brak konieczności zadatku!

Jeśli przedsiębiorcą jest ten, kto podejmuje ryzyko, to jesteśmy typowymi przedsiębiorcami: od teraz nosimy 15% opłatę aukcyjną aż do odwołania! Doszliśmy do wniosku, że opłaty te nie mają uzasadnionego celu w naszych aukcjach i dlatego należy im położyć kres! Opłaty aukcyjne znajdują uzasadnienie, jeżeli syndyk masy upadłościowej wystawił przedmioty za pośrednictwem licytatora, któremu następnie musi wypłacić prowizję w wysokości 15% uzyskanej ceny. Większość aukcji internetowych nie należy jednak do tego formatu. Niemniej jednak, o ile nam wiadomo, wszyscy wnoszą taką opłatę, ponieważ ma „zaletę” polegającą na tym, że ceny wyglądają na bardziej atrakcyjnie niż są. My nie mydlimy oczu, ponieważ wolimy klarowne deklaracje na starcie i krótką drogę do celu. Oczywiście pominięcie opłaty aukcyjnej nie oznacza, że można teraz kupić taniej, ale daliśmy branży innowacyjny sygnał, że można działać w bardziej przejrzysty i klarowny sposób, niż wcześniej.

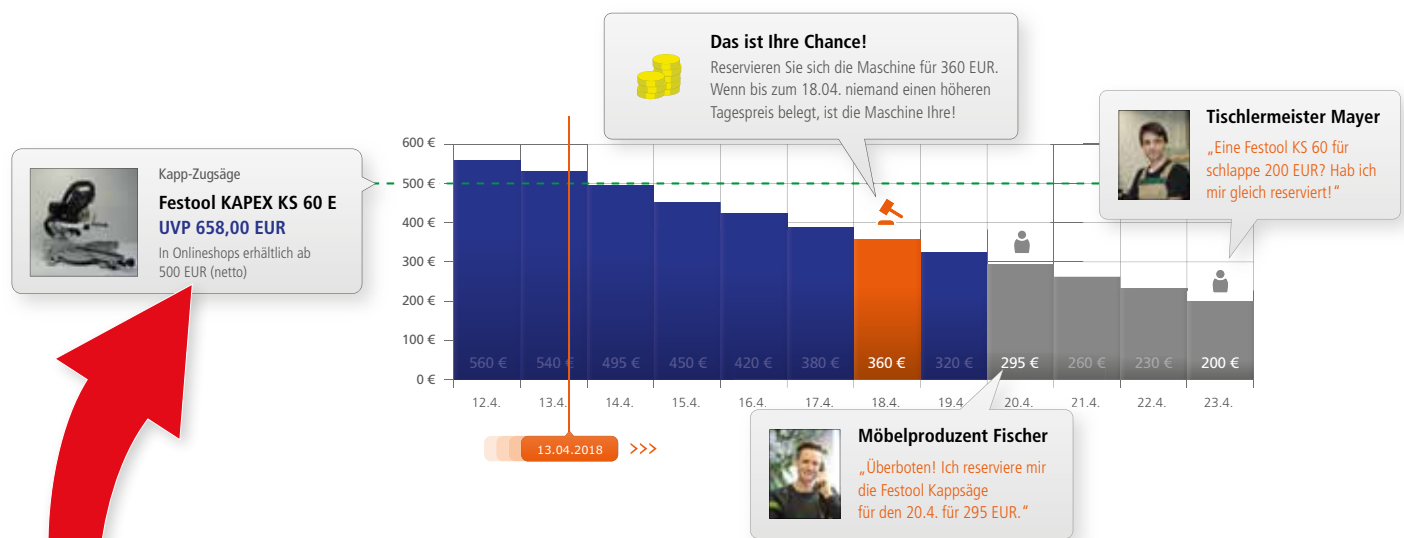
### Innowacyjna aukcja po cenie dnia!

Tak zwane „aukcje wsteczne” nie są niczym nowym. Znane są na przykład z Holandii, gdzie stosuje się je między innymi do licytowania szybko psujących się warzyw. Maszyny do obróbki drewna nie zwiędną w przypadku długich czasów składowania, psują się co najwyżej, jeżeli zaniedbany zostanie serwis i konserwacja. Niemniej jednak koncepcja aukcji wstecznej ma taką zaletę, którą doceniają również osoby zajmujące się obróbką drewna: natychmiastowy zakup według własnej oferty. Dla wszystkich tych osób, które nie lubią siedzieć przy komputerze przez długi czas, aukcje odwrotne stanowią dobrą alternatywę. W tym przypadku oferty nie koncentrują się na ostatnich minutach aukcji. W tym przypadku licytujący może określić zamknięcie ofert swoją własną ofertą. Zawsze ma więc tę korzyść, że może dokonać zakupu natychmiast. Höchsmann wprowadza teraz koncepcję aukcji wstecznych w ramach aukcji po cenie dnia w branży drzewnej.

### Ceny minimalne? Rzadko!

„Ważnym i bardzo atrakcyjnym wyróżnikiem względem wielu innych platform aukcyjnych jest to, że na WOOD TEC AUCTION zazwyczaj nie ma minimalnych progów cenowych.

Często byliśmy zli, że licytowaliśmy na aukcji prowadzonej przez innych licytatorów, inwestowaliśmy czas, ale potem powiedziano



POPRAWNE, SZCZERE PODEJŚCIE + + SZCZERA FIRMA + + WARTOŚCI UMOŻLIWIĄ RZEWÓ



FESTOOL KS 60 E-Set KAPEX, maszyna nowa  
Cena wywoławcza: 200 EUR



ALTENDORF TKR 45, Rok produkcji 1993  
Cena wywoławcza: 500 EUR



KLEIN&SÖHNE grubościówka  
Cena wywoławcza: 100 EUR

# WOOD TEC AUCTION

nam: „Przepraszamy, ale nie osiągnięto ceny minimalnej; obiekt nie zostanie obecnie sprzedawany.“ Z niewielkimi wyjątkami, chcemy bardzo jasno przekazać naszym oferentom „Chcemy sprzedać.“ Nawet jeśli nie uzyskamy żądanej ceny. W przeszłości zyskaliśmy dobre doświadczenia i chcemy tak również robić w przyszłości. Prawdą jest, że przedmioty bez minimalnego progu cenowego będą sprzedawane bez wymówek, gdy tylko pojawią się oferty - nawet przy wyjątkowo niskich cenach początkowych.“

## Odświeżająca przejrzystość!

*Auktionen sind Käufe mit erhöhtem Risiko – das ist weitgehend bekannt. Aber was viele nicht wissen: Die Risiken lassen sich recht gut eingrenzen. Insbesondere, wenn man mit einem vertrauenswürdigen Unternehmen zusammenarbeitet wie Höchsmann TECHNOLOGY FOR WOOD. Nicht nur bei WOOD TEC MACHINES, sondern auch bei WOOD TEC AUCTION haben wir den Ehrgeiz, die besten, umfangreichsten und aufrichtigsten Erklärungen und Objektbeschreibungen online zu stellen. Wir haben bei der Mehrheit der hochwertigen Auktionsmaschinen Videos online. Unsere Auktionsplattform bietet über die Verlinkung mit WOOD TEC PEDIA, unserem Netzlexikon für Holztechnologie, schnellen Zugriff auf nahezu alle wichtigen Erklärungen und Details der angebotenen Maschinen. Das ist einzigartig in der Branche.*

## Uspokajająca kompetencja!

WOOD TEC AUCTION różni się od większości domów aukcyjnych tym, że nie sprzedajemy wszystkiego, ponieważ jesteśmy specjalistami od maszyn do drewna. Kupujący na aukcji szukają okazji i zwykle nie cenią sobie fachowych porad ani umiejętności obsługi, jednakże istotną różnicą jest to, że dom aukcyjny ma doświadczenie w dziedzinie drewna. Dobrze jest wiedzieć, że przedmiot, który ma zostać sprzedany na aukcji został odebrany i sprawdzony przez profesjonalistów, a następnie zdemontowany i załadowany przez ekspertów. Höchsmann TECHNOLOGY FOR WOOD nie jest

bezosobową platformą internetową, ale firmą z wieloma kompetentnymi pracownikami, do których możesz zadzwonić i wyjaśnić wątpliwości.

☐ Stefan Höchsmann

## ...chciałbym przedstawić:

### Nasze aktualne okazje aukcyjne:

#### Maszyny do obróbki drewna z magazynu Zakończenie licytacji w dniu 08.05.2018

Wiemy, co myślisz teraz: „Tutaj znajdziesz zbieracze kurzu, których nikt nie chce“. Byłoby to kłamstwem, gdybyśmy powiedzieli, że nie wykorzystujemy platformy także do oferowania mniej atrakcyjnych maszyn - takich, które wolelibyśmy tanio sprzedać niż trzymać je w magazynie jeszcze dłużej. Ale to nie wszystko. Regularnie oferujemy bardzo atrakcyjne maszyny biorąc na siebie pełne ryzyko, na co niektórzy z naszych handlowców kręcą głowami i mają nadzieję, że wszystko pójdzie dobrze. Sytuacja na tej aukcji magazynowej jest nieco inna - maszyny pochodzą głównie z dwóch lokalizacji: z likwidacji bawarskiego przedsiębiorstwa wykończenia wnętrz i norweskiego producenta mebli z litego drewna. Wolelibyśmy licytować te pozycje z dostawą z danej lokalizacji, ale ze względów terminowych byliśmy zmuszeni przyjąć wszystko do naszego magazynu.

#### Likwidacja firmy Nieburg Küchen GmbH Zamknięcie licytacji w dniu 15.05.2018 i 05.06.2018

Renomowany producent kuchni „Nieburg Küchen“ w Löhne koło Bielefeld, który w szczytowym okresie zatrudniał ponad 200 osób, musiał zrezygnować z produkcji w 2017 roku z przyczyn ekonomicznych. Obecnie licytujemy maszyny i części obiektu bezpośrednio z danej lokalizacji oraz w stanie połączonym. Podczas przejęcia w

+ + SKARBNIKA WIEDZY DLA FANÓW TECHNIKI + + WOOD TEC HISTORY - (STRONA 16) + + P



FELDER F 700 Z/03, Rok produkcji 2004  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



ULMIA 1711, Rok produkcji 1980  
Cena wywoławcza: 200 EUR



BRANDT KDF 220 C, Rok produkcji 2010  
Cena wywoławcza: 2.000 EUR

miejscu instalacji, maszyny zrobiły na nas bardzo dobre wrażenie - pracowały na jedną zmianę i były regularnie konserwowane. Ze względu na dużą liczbę pozycji aukcja odbędzie się w ciągu dwóch dni aukcyjnych.



Pojedyncze, duże instalacje oferujemy po ustalonej cenie. Na naszej stronie internetowej [www.hoehschmann.com](http://www.hoehschmann.com) znajdziesz listę wszystkich pozycji według lokalizacji. Przekonaj się i umów się na wizytę!

### Maszyny konstruktora stoisk targowych

Zamknięcie licytacji w dniu 22.05.2018

Ta aukcja jest niewielka, ale cieszy. Berliński producent stoisk targowych wstrzymuje produkcję i sprzedaje swoje maszyny. Maszyny grupy Felder są młode, zadbane i pracowały do samego końca.

### Maszyny Festool na aukcji ceny dnia

Po dłuższym okresie przerwy naszych aukcji po cenie dnia, podejmujemy ponowną próbę. Aukcja dotyczy głównie nowych maszyn Festool, z rewelacyjnymi cenami początkowymi. Zagwarantuj sobie żadaną cenę i ustal datę końcową. Ostatnio w tym nowym typie aukcji wzięło udział tylko kilku oferentów. To może być Twoja szansa na prawdziwą gratkę!

Sebastian Sauer i Bernhard Schwarze

### Osoby do kontaktu w sprawie aukcji:



#### Sebastian Sauer

Kierownik projektu ds. aukcji (w terenie)  
Telefon: +49 151 20088147  
E-Mail: [auktionen@hoehschmann.com](mailto:auktionen@hoehschmann.com)



#### Bernhard Schwarze

Kierownik projektu ds. aukcji  
(w siedzibie firmy)  
Telefon: +49 35204 651-12  
E-Mail: [auktionen@hoehschmann.com](mailto:auktionen@hoehschmann.com)

Więcej na:

<https://www.hoehschmann.com/auktionen>



ONAD 200 LETNIA HISTORIA MASZYN + + OFERTY PRACY - (STRONA 19) + + SKARBNICA WIE



BECK BORA I, Rok produkcji 2013

Cena wywoławcza: 500 EUR



MARK MSM 5.5 200AD 2000, 2014

Cena wywoławcza: 1.000 EUR



ALTENDORF F45, Rok produkcji 1995

Cena wywoławcza: 1.000 EUR

# WOOD TEC PEDIA

Aktualizacja leksykonu maszyn do obróbki drewna



Strona startowa WOOD TEC PEDIA

## Nowy wygląd

Ugruntowane informacje techniczne, w sposób przejrzysty połączone z licznymi ilustracjami i prospektami, przydatny Smart Navigator i pomocne linki do podobnych technologii, alternatywnych produktów, innowacji, ofert maszyn i wielu innych.

## Nowe wyszukiwanie

Super szybki, inteligentny i zdolny do uczenia się - tak właśnie działa Finding. WOOD TEC PEDIA zna około 2000 różnych terminów technicznych, serii i typów maszyn w samym tylko obszarze centr obróbczych CNC - nie licząc sterowników CNC i rozwiązań programowych.

## Nowa różnorodność

Znani producenci nieustannie wprowadzają na rynek nowe modele i innowacje; niektórzy są naprawdę innowacyjni i zmieniają produkcję w sposób zrównoważony - inni znikają po krótkim czasie. WOOD TEC PEDIA ich zna i pokazuje - tych odnoszących sukcesy, a także

tych mniej skutecznych. Typowy leksykon - nie platforma reklamowa, ale neutralna informacja.

## Czy wiesz, że?

- Niezależny leksykon online specjalizujący się w technice obróbki drewna
- Ukierunkowanie na producentów europejskich
- Główny nacisk: produkcja mebli, prace wykończeniowe, obróbka drewna litego
- Pierwsza publikacja: 2011 r.
- Języki: niemiecki, angielski, francuski, hiszpański, wkrótce po polsku i włosku
- Teksty fachowe: ok. 25.000
- Rysunki, prospekty, filmy: ok. 30.000
- Serie produkcyjne i typy maszyn: ok. 16.000
- Nieprzerwana aktualizacja i rozwój przez własnych redaktorów

+ + ROZWÓJ MIEDZYNARODOWY FIRMY HÖCHSMANN - (STRONA 18) + + NOWE BIURA WE W



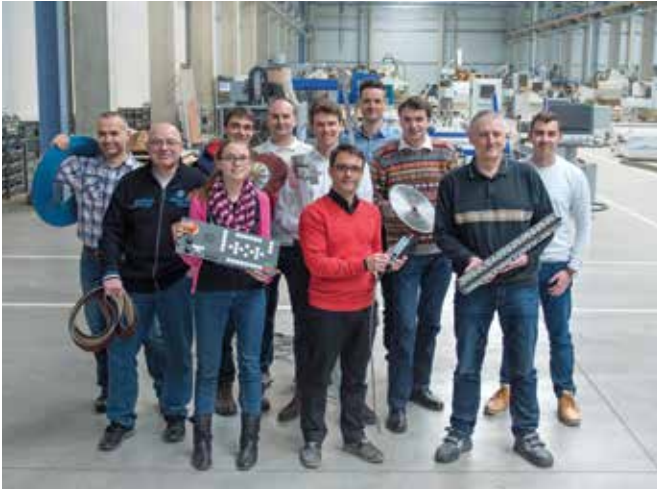
FELDER RL 200, Rok produkcji 2011  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



OMGA T 55 300 RR, Rok produkcji 2005  
Cena wywoławcza: 50 EUR



IMA COMBIMA K/III/R75 /845/F/R3  
Rok produkcji 1999



Aktywiści WOOD TEC PEDIA

## Wszystko jest skopiowane? Ależ skąd!

Zespół złożony z 15 doświadczonych redaktorów firmy Höchsmann od wielu lat niezmiernie przedstawia fakty ze świata technologii drzewnej Razem. Z pasją i entuzjazmem powstała największa, ogólnodostępna i bezpłatna baza wiedzy online dla technologii obróbki drewna - nasza WOOD TEC PEDIA. Od samego początku w zespole twórców udzielają się technicy obróbki drewna, stolarze, inżynierowie różnych dyscyplin, naukowcy leśnictwa, programiści, tłumacze, ...

## Od zbioru prospektów po źródło wiedzy

Kiedy w 2011 r. wprowadziliśmy encyklopedię, wcale nie było jasne, że będzie ona stale się rozwijać. Z grubsza rzecz biorąc, jej zawartość wzrosła ponad dwukrotnie w ciągu 5 lat. Dla porównania: wszystkie broszury maszyn ułożone jedna na drugiej utworzyłyby na początku 3,5-metrową wieżę papieru. W 2018 roku ten stos już jest wyższy, niż standardowy domek jednorodzinny.

Początkowo pomysł polegał na udostępnieniu online prospektów maszyn użytkownikom maszyn używanych. Szybko jednak zdaliśmy sobie sprawę, że w wielu współpracownikach drzemie naprawdę dobry autor zrozumiałych tekstów technicznych. Nasi pracownicy skrupulatnie badali tematy związane z technologią drewna lub opisywali specyfikę serii, innowacji lub terminów technicznych.

Ważny efekt uboczny: Zbudowaliśmy fachową wiedzę i zaczęliśmy porównywać technologie producentów. A ponieważ większość redaktorów zajmuje się sprzedażą i zakupami, dzięki WOOD TEC PEDIA doświadczyliśmy również rozwoju technicznego w firmie.

## Leksykon techniki obróbki drewna - nie platforma reklamowa

Producenci czasami zwracają nam uwagę, że powinniśmy usunąć stare modele, zdjęcia i broszury; ponieważ maszyny nie będą już produkowane. To prawda, jednak WOOD TEC PEDIA nie chce być platformą reklamową tylko dla nowych maszyn. Starsze modele i sprawdzone technologie nie traktujemy jak wady, ale jak coś normalnego w fabrykach. Naszą ambicją jest utrzymanie encyklopedii na najnowocześniejszym poziomie technicznym.

Mathias Tempel



Więcej na:

[https://wtp.hoechsmann.com/lexikon/5477/baureihe\\_3](https://wtp.hoechsmann.com/lexikon/5477/baureihe_3)



## ŁOSZECH I AUSTRII + + MASZyny FESTOOL - (STRONA 11) + + ROZWÓJ MIEDZYNARODOWY



KOCH SPRINT PTP, Rok produkcji 2000  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



SCHNEIDER frezarka  
Cena wywoławcza: 200 EUR



HÜLLHORST AF 15, Rok produkcji 1991  
Cena wywoławcza: 100 EUR

# WOOD TEC HISTORY

## Skarbnica dla przyjaciół techniki

### Poznać technologie przeszłości

Jako doświadczony dealer maszyn używanych, nasi eksperci nie są tak zaznajomieni z najnowszą technologią, jak eksperci producentów maszyn. Dzieje się tak po prostu dlatego, że koncentrujemy się na starszych maszynach, chociaż oczywiście zawsze staramy się kupować młode maszyny. Można powiedzieć, że nasza wiedza na temat obecnej technologii zawsze znajduje się trochę w tyle. Z drugiej strony, okoliczność ta ma swoje zalety: nie patrzymy na technologię przeszłości z apatią, ale z pasją. Od wielu lat ze skrupulatnym zapalem i sportową ambicją gromadzimy informacje z zakresu techniki, a także bogatą wiedzę ekspercką, aby móc je udostępnić branży.

### Zrozumieć technologie czasów obecnych

*„Jeśli nie znasz przeszłości, nie możesz zrozumieć teraźniejszości i nie możesz kształtować przyszłości.“*

*Helmut Kohl (01.06.1995)*

Dotyczy to również technologii drewna. Redaktorzy naszego słownika technologii drewna pilnie śledzą nowe koncepcje technologiczne, aby opublikować je w WOOD TEC PEDIA. Jeśli przy tej okazji natrafiają na przełomowe wynalazki, które doprowadziły do rewolucyjnych zmian technicznych na rynku, innowacje te z pewnością znajdą się w HISTORII WOOD TEC. Dzięki tym badaniom, w przedsiębiorstwie zapanowała kultura aktywnego uczenia się, w ramach której rozpowszechnia się szeroka wiedza ogólna, mająca zdecydowaną przewagę nad wąską, specjalistyczną wiedzą.

Przykładem tego jest np. wynalazek technologii natryskowej do gruntowania elementów ramowych przez Leopolda Höchsmanna w 1985 r. Po pomyślnym przetestowaniu prototypu w sklepie stolarskim w Górnym Palatynacie, a następnie rozpoczęciu produkcji seryjnej, ta metoda produkcji rozszerzyła się w całej branży i została przyjęta przez innych producentów urządzeń. Do tej pory technologia natryskowa w malowaniu drewnianych okien stanowi najnowszy stan techniki.

Stefan Höchsmann

1950

1960

1970

1980

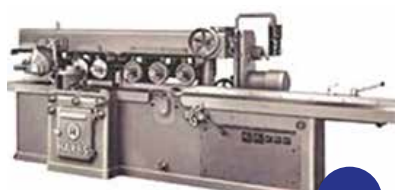
1990

2010

### Die Sechziger Jahre

Erste Elektronik für wachsende Nachfrage

Die neuen Maschinentypen werden in vielen Details optimiert, um Qualität und Effizienz zu verbessern.



1960

Kehlmaschine mit durchgehendem Vorschub

Als weltweit erstes Unternehmen bringt Harbs Kehlmaschinen mit durchgehendem Vorschub auf den Markt.

» mehr lesen



1962

Schmelzkleberauftrag im Heiß-Kalt Verfahren

Homag präsentiert auf der Ligna die erste im Durchlauf arbeitende Kantenanleimmaschine mit Schmelzkleberauftrag nach dem Heiß-Kalt-Verfahren.

» mehr lesen



Mehrfachmagazin

IMA stellt ein automatisches Mel Kantenanleimmaschinen vor. Nur Eingriff des Bediener ...

» mehr lesen

+ + PROPOZYCJA KSIĄŻKOWA + + STEFAN HÖCHSMANN + + „POD PRĄD ZESTRESOWANYM“



PRIESS & HORSTMANN, Rok produkcji 1995  
Linia do produkcji mebli skrzyniowych



BÜRKLE S 2 I 120  
Cena wywoławcza: 200 EUR



SIGNODE owijarka  
Cena wywoławcza: 100 EUR



# WOOD TEC EXPO

Odkryj i poznaj sprawdzone techniki obróbki drewna

## Höchsmann na szlaku rozwoju

W ciągu dziesięciu lat powierzchnia wystawiennicza Höchsmann GmbH rozrosła się ponad dwukrotnie do 11 500 m<sup>2</sup>. Nowoczesne, duże, atrakcyjne hale maszynowe prawie nie pozostawiają już żadnych niespełnionych życzeń odnośnie składowania i prezentacji. Podstawową kompetencją firmy Höchsmann GmbH od wielu lat jest technologia CNC i klejanie krawędzi. Przykład obróbki CNC: żadnego innego rodzaju maszyny nie sprzedajemy częściej w ciągu roku. 2015: 131 sztuk, 2016: 168 a w 2017 roku imponujące 196sztuk centrów obróbczych. To około 4 maszyn CNC na tydzień. Odwiedzający naszą firmę przedstawiane są liczne przetestowane i gotowe do pokazania maszyny wszystkich znanych producentów. Oczywiście wraz z kompetentną poradą.

## 4700 m<sup>2</sup> powierzchni wystawienniczej pod jednym dachem

Dwa potężne systemy dźwigowe sprawiają, że obsługa większych lub cięższych maszyn jest bardziej efektywna niż kiedykolwiek



Widok wystawy centr CNC

wcześniej. Od gruntownego czyszczenia, po badania techniczne i kompetentne prace naprawcze, aż po ostateczną akceptację przez klienta - wszystkie prace wykonywane są na żądanie i zgodnie z harmonogramem przez doświadczonych specjalistów. Nowe hale umożliwiają teraz włączenie dużych instalacji do wydajnej produkcji seryjnej. Deklarowanym celem jest również postawienie na technologię przemysłową, taką jak wielostronne linie obróbki krawędzi, wysokowydajne centra obróbcze, efektywne centra docinające, technologia strugania i profilowania, ciągi pras itp. aby móc szybko i elastycznie oferować wypróbowane i przetestowane rozwiązania dla niemal każdego wymagania.

Mathias Tempel

Wystawa instalacji przemysłowych, linii produkcyjnych, techniki przelotowej, ...



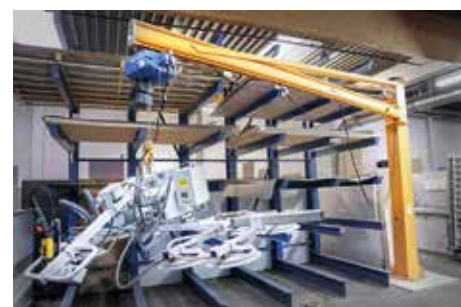
- (STRONA 22) ++ OPINIE CZYTELNIKÓW ++ PROPOZYCJA KSIĄŻKOWA ++ STEFAN HÖCHSMANN



FESTOOL CTL MIDI, maszyna nowa  
Cena wywoławcza: 100 EUR



JOFO Linia do składania mebli skrzyniowych  
Rok produkcji 2014



ABUS LS 350 kg, Rok produkcji 2003  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR

# WOOD TEC EXPANSION

Nowe filie we Włoszech i Austrii

## Biuro Austria:

### Werner Moosbrugger

Pierwsze doświadczenie zawodowe zdobyłem jako technik w firmie Komptech, która między innymi produkuje maszyny do rozdrabniania drewna. W tym samym czasie ukończyłem studium uzupełniające. Jako temat mojej pracy licencjackiej wybrałem sprzedaż używanych maszyn do obróbki drewna. Od sierpnia 2017 r. - obok pana Höchsmanna - jestem odpowiedzialny za dział kupna i sprzedaży w Austrii - to dla mnie bardzo interesujące zadanie! Potencjał na rynku austriackim jest bardzo duży. Teraz możemy działać szybciej i wykazywać jeszcze większą obecność. Ze względu na dobre położenie geograficzne między Linz, Grazem i Wiedniem, będziemy mogli szybciej obsługiwać klientów w takich krajach jak Czechy, Słowacja, Węgry i Słowenia. Lubię podróżować i cieszę się na kolejne wyzwania.



□ Werner Moosbrugger

## Höchsmann Włochy:

### Loris Novello i Emily Vilchez

Kiedy dołączyłem do firmy Höchsmann w Klipphausen w 2007 roku, byłem singlem i mieszkalem w Dreźnie, niedaleko siedziby głównej firmy. Rok później poślubiłem moją peruwiańską „Panią Karabin maszynowy”, jak nazywa ją Stefan Höchsmann w swojej książce. A ponieważ chciała poznać wielki, szeroki świat, zaczął się dla nas czas „nomadów pracujących”. Nasze ciągłe przeprowadzki w latach 2009-2012 były wyzwaniem dla firmy, z którym jednak obie strony poradziły sobie świetnie. Z powodu częstych zmian miejsca zamieszkania, pracowałem więcej z biura globtrotera niż z domowego biura. Powrót do Niemiec zajął mi dwa i pół roku. Chociaż przez ten cały czas nie widzieliśmy się, nasza codzienna współpraca

bazowała na pełnym zaufaniu. W tym czasie mieszkaliśmy między innymi w Mediolanie, Paryżu, Zurychu, Chinach i Peru, zanim w 2012 r. wróciliśmy do Klipphausen, gdzie w końcu się osiedliliśmy.

Pod koniec 2017 roku pożegnaliśmy się z kolegami z Klipphausen i przeprowadziliśmy się z powrotem do Włoch. Tutaj chcemy zostać. Podobnie jak nasz szef, do Klipphausen będziemy powracać jedynie co kwartał. Jesteśmy podekscytowani naszym nowym domem niedaleko Wenecji i obecnym rozwojem firmy. Teraz mamy zadanie utworzenia oddziału w regionie z halą maszyn używanych.

Oprócz mojej żony, Emily, zatrudniliśmy już młodego człowieka do pracy w terenie, a dalsze osoby będą wkrótce zatrudniane. Uważamy, że taka droga jest strategicznie poprawną decyzją,

## Firma Höchsmann w sercu Europy



+ + NIEBURG-KÜCHEN - (STRONA 13) + + LICYTACJA MASZYN 15.05 | 5.06 + + PONAD 200 MA



METABO pilarka TK1685, 1987  
Cena wywoławcza: 100 EUR



IMA QUADROMAT L12, Rok produkcji 1994  
Cena wywoławcza: 1.000 EUR



HEBROCK AKV 88F, Rok produkcji 1998  
Cena wywoławcza: 200 EUR



ponieważ oprócz Niemiec najlepsze maszyny do obróbki drewna na świecie budowane są we Włoszech, a rynek ten jest dla nas w branży używanych maszyn bardzo ważny.

Dziękujemy firmie i liderom w Klipphausen za ich wsparcie!

Loris Novello i Emily Vilchez

 Loris Novello i Emily Vilchez

Hala maszyn firmy Höchsmann w Noventa di Piave (VE)



### Biuro sprzedaży firmy Höchsmann Austria

Steiermark, między Linz a Graz

AT - 8670 Krieglach

Telefon: +43 664 75028958

Mobil: +49 151 17138366

E-Mail: austria@hoechsmann.com

### Biuro sprzedaży firmy Höchsmann Włochy

Region Wenecja

Via Antonio Meucchi 34

IT-30020 Noventa di Piave (VE)

Telefon: +39 0421 1832050

Mobil: +39 334 1045530

E-Mail: italia@hoechsmann.com

ogłoszenia o pracę



**Höchsmann**  
TECHNOLOGY FOR WOOD

Jesteś niezadowolony w obecnej pracy?  
Nie masz perspektyw?  
Masz chęć na zmiany?



#### Firma Höchsmann poszukuje:

- » Mistrzów organizacji i improwizacji
- » Aktywistów z duchem zespołowym
- » Wzorców pod względem siły charakteru i niezawodności
- » Osób nie tracących głowy w gorącym okresie
- » Osób chcących zmienić branżę i samouków
- » Artystów językowych i geniuszy
- » Akrobatów kodów źródłowych i fanatyków techniki



SZYN PO MINIMALNYCH CENACH WYWOŁAWCZYCH + + NIEBURG-KÜCHEN - (STRONA 13) +



SYSTRAPLAN załadunek i rozładunek  
Rok produkcji 1994



FESTOOL CTL 36 E AC HD CLEANTEC, nowa  
Cena wywoławcza: 200 EUR

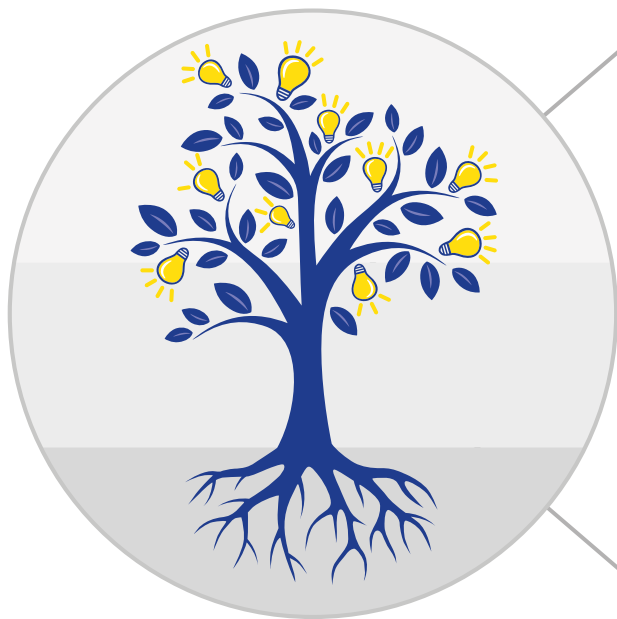


BIESSE ROVER 18, Rok produkcji 1993  
Cena wywoławcza: 500 EUR

# WOOD TEC CULTURE

## Wartości budują rozwój

W 2000 r. pracowaliśmy nad niezapomnianym projektem z daleko idącymi konsekwencjami. Nie inwestowaliśmy czasu i kreatywności w coś komercyjnego, ale wizjonerskiego. Opracowaliśmy kartę wartości, którą opublikowaliśmy pod tytułem „Stabilność ekonomiczna poprzez solidne wartości“.



Siedemnaście lat później dziwimy się, jak wizja ta się spełniła: promowane przez nas solidne wartości, wykraczające poza wartość pieniądza, doprowadziły nas do stabilności gospodarczej. Abyśmy, jako rozwijająca się firma, zachowali zdrowy i ekonomiczny rozsądek w przyszłości, zatrudnienie odpowiednich osób ma dla nas kluczowe znaczenie. We wszystkich działach nieustannie poszukujemy pracowników - najlepiej kreatywnych umysłów, niekonwencjonalnych twórców, niedoświadczonych specjalistów, odpowiedzialnych współ-myślicieli i zaufanych współpracowników. Ponieważ dzisiejszym firmom średniej wielkości nie jest łatwo znaleźć tak wybitne osobowości, w roku 2017 wymyśliliśmy coś specjalnego i

stworzyliśmy drzewo wartości firmy Höchsmann, które graficznie przedstawia nasze zasady z 2000 roku:

### Rozwijać geniusz

Solidny zespół roboczy zakorzeniony w solidnym fundamencie wartości ucieleśnia zdrowe drzewo korporacyjne. Tutaj jest miejsce na rozwój, tu przepływają składniki odżywcze do trybików, tu można rozwijać inspirację i kreatywność, i w końcu tu mogą dojrzewać wyjątkowe owoce.

### Życ solidarnie

Podnieśliśmy wartości dotyczące wzrostu w firmie i zobowiązaliśmy się do ich zaangażowanej realizacji. Oczywiście zdarza się nam często zawodzić. Niemniej jednak, regularny powrót do naszych cennych korzeni wartości zapewnia firmowemu drzewu i jego pracownikom ciągłość i stabilność, aby mogli oni doświadczać harmonii i wzrostu nawet w trudnych czasach.

### Życ integralnie

Karmimy nasze drzewo korporacyjne poprzez korzenie, które tworzą moralne ramy dla naszej pracy. W naszej pracy w dużym stopniu chodzi o duże pieniądze, ale nasze fundamenty opierają się na bardziej solidnych wartościach, takich jak: miłość bliźniego i szczerść. Jesteśmy przekonani, że firmy, które konsekwentnie trzymają się swoich wartości i zasad, mają przewagę konkurencyjną.



Więcej na:

<https://www.hoechsmann.com/unternehmenskultur>

+ PROPOZYCJA KSIĄŻKOWA + + STEFAN HÖCHSMANN + + „POD PRĄD ZESTRESOWANYM“



GRAULE ZS 85N, Rok produkcji 2000

Cena wywoławcza: 200 EUR



PRIESS & HORSTMANN BAT III - CNC

Rok produkcji 2004



IMA AVM K/I, Rok produkcji 1995

Cena wywoławcza: 2.000 EUR

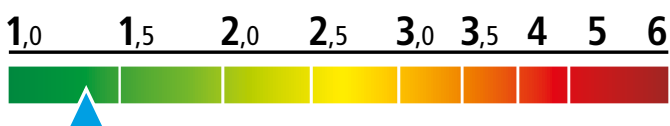
# WOOD TEC TRUST

## Zaufanie przez solidność i solidarność

### Liczby, które mówią

Jako firma, która w 2016 r. została oceniona przez agencję kredytową Creditreform na najwyższą ocenę wypłacalności na poziomie 1,33 punktu, możemy coś powiedzieć na temat zaufania. Zaufanie ma oczywiście więcej wspólnego z ludźmi z krwi i kości niż z bitami i bajtami. Większą wartość niż oceny, salda kont i rejestry sprzedaży mają nasi pracownicy.

### Wypłacalność firmy Höchsmann GmbH w Creditreform w porównaniu z systemem ocen szkolnych od 1-6



stan na 28.11.2017

### Niezawodni ludzie

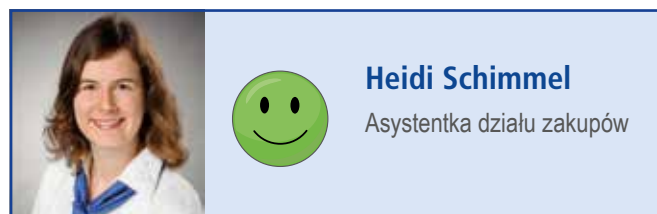
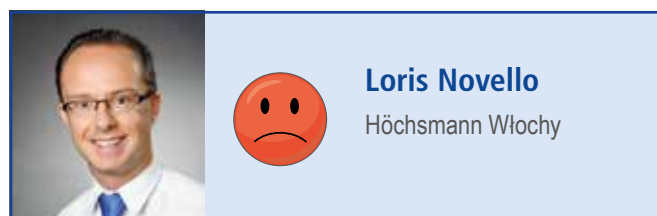
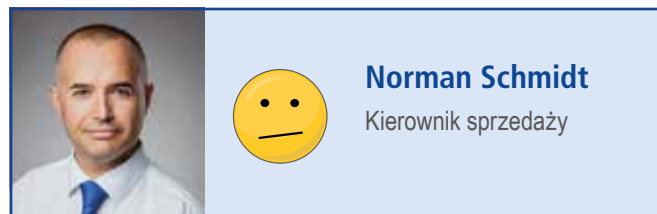
Zespół Höchsmanna jest dzisiaj inny niż pięć lat temu, lecz mimo to pozostał prawie taki sam. Jak to możliwe? Nasi długoletni pracownicy zostali z nami prawie bez wyjątku, doszło także wielu nowych. Zadaliśmy sobie pytanie, jak możemy w przyszłości pozostać wciąż atrakcyjnym pracodawcą. Szybko rozwijająca się firma w szybko zmieniającej się gospodarce stoi przed wyzwaniem. Należy bezwzględnie unikać permanentnego przeciążenia, a nawet wypalenia. Znaleźliśmy więc innowacyjny sposób, aby pracownicy mogli sygnalizować ich codzienne obciążenie pracą.

### Sygnalizacja świetlna




Od lat pracownicy firmy Höchsmann komunikują bieżące obciążenie pracą za pomocą naszej „sygnalizacji świetlnej”, dzięki czemu każdy pracownik może zobaczyć, w jaki sposób pracownik ocenia poziom stresu osobistego. Naszym celem jest sprawić, aby dwie trzecie naszej firmy sygnalizowało to światłem zielonym. Nadal daleko nam do tego celu. Oczywiście, pomimo, iż wdrożyliśmy system sygnalizacji

nie oznacza to, że automatycznie chronimy naszych pracowników przed wypaleniem. Niemniej jednak wdrożenie tej metody bardzo się opłaciło. Sam fakt, że mamy regularny pogląd na obciążenie poszczególnych pracowników, jest cenny i stanowi dla nas ważny atut.

### Sygnalizacja obciążenia



### Znaczenie:

-  Wyważony zakres prac
-  Jestem na granicy przeciążenia
-  Potrzebuję pomocy

- (STRONA 22) ++ OPINIE CZYTELNIKÓW ++ PROPOZYCJA KSIĄŻKOWA ++ STEFAN HÖCHSMANN



TITAN UMREIFUNGSTECHNIK VK 10, 1998  
Cena wywoławcza: 100 EUR



IMA MEINERT UBS4D/ST1, Rok produkcji 1999, załadunek i rozładunek



SCHMALZ podnośnik vakum PSE140-SO  
Cena wywoławcza: 500 EUR

# WOOD TEC READER

## Pod prąd zestresowanym

Wielu szuka wymarzonej pracy bez ciągłego stresu, ale coraz częściej doświadcza ciągłego stresu bez wymarzonej pracy. Są jak trybiki napędzane strumieniem stresu. Stefan Höchsmann również był jednym z nich. W swym dążeniu do prestiżu i sukcesu rozsiewał zgiełk i chaos. Ale po latach próznej walki ze stresem zdecydował się na radykalne wyleczenie. W swojej autobiografii przedsiębiorca opisuje drogę do sukcesu i odslania, który kompas poprowadził go do jego niezwykłego modelu pracy „Business as unusual”.

### Dobre pomysły do naśladowania

Kiedy zastanawiałem się nad pomysłem samozatrudnienia, zajmowałem się również obowiązkami, które ponoszę jako niezależny chrześcijanin wobec firmy i dla mojego środowiska. W pewnym momencie natknąłem się na książkę Stefana Höchsmanna „Gegen den Strom der Gestressten“ [Pod prąd zestresowanym]. Zamówiłem i chłonałem ją gąbką. Książka zawiera bardzo dobre pomysły, które zachęcają do naśladowania i dalszego rozwoju. Uważam za bardzo ekscytujące, jak inni przedsiębiorcy, mierzą się jako chrześcijanie ze swoim codziennym życiem, dlatego właśnie lubię czytać takie książki i opowiadania. Z pewnością przeczytam książkę przynajmniej jeszcze raz.

**Jakob Penner** - C. S. Engineering GmbH  
Rozwój mebli do siedzenia dla przemysłu meblarskiego

### Bardzo przyjemna

Wyrazy uznania dla przedsiębiorcy i pracownika terenowego z branży maszyn do obróbki drewna, po którym raczej nie spodziewałbyś się takiej książki. Przetwałem okres złej pogody w Zielone Świątki 2017 dzięki tej książce i wydała mi się bardzo przyjemna.

**Magnus Schöb** - Prezes  
Schöb Fenster- u. Treppenbau  
GmbH & Co KG • Winterrieden  
Prezes Fuchs-Treppen, Herbertingen

### Nietypowy zarząd i pasjonująca historia życia

Książka jest bardzo ciekawa i przeczytałem ją w kilka dni. Dowiadujemy się, że można prowadzić firmę w zupełnie inny sposób i jednocześnie prowadzić bardzo ekscytujące życie.

**Sepp Walcher**  
Prezes  
Schwab Walcher Tischlerei  
Schladming



+ BEZPŁATNA WYCENA MASZYN ONLINE - (STRONA 4) + + WOOD TEC VALUE + + RYNKOWA



SCHNEIDER frezarka, Rok produkcji 1985  
Cena wywoławcza: 200 EUR



JOFO piła panelowa, Rok produkcji 2013



IMA HKA, Rok produkcji 2000  
Cena wywoławcza: 500 EUR

**Świetnie się bawiłem**

Dziś menedżerowie są szkoleni w zupełnie inny sposób niż opisuje to Stefan Höchsmann. I tu właśnie tkwi szansa dla małych i średnich przedsiębiorstw w Niemczech. Najważniejszą rzeczą jest zaufanie do pracowników i umożliwienie im twórczej pracy, aby czerpali przyjemność z pracy i potrafili czerpać tę siłę każdego dnia. Przedsiębiorca nie powinien nadmiernie kontrolować swoich pracowników. Stefan dobrze to rozpoznał i dzięki temu może sam zyskać przestrzeń i wykonywać swoją pracę tak, aby jako przedsiębiorca również czerpał z niej przyjemność. Wymaga to jednak autorefleksji, która jest w nim bardzo wyraźna i ukazuje siłę dobrego menedżera. [...]

**Heinz Auer** - Prezes  
Holzmanufaktur Auer

**Mój brat mnie zadziwił**

[...] Książka dość wyraźnie opisuje, że wszystko zależy od pozytywnej kultury korporacyjnej i konsekwentnej realizacji odpowiednich celów. Stefan wykazuje tutaj szczególne cechy, które wspólnie z jego zespołem, który w tym obszarze działa wyjątkowo konsekwentnie, doprowadziły do takiego wyniku. [...] Stefanowi udało się, dzięki konsekwentnemu stylowi i dzięki swojej stanowczej wierze, zobaczyć świat inaczej niż wielu innych w jego sytuacji. To sprawia, że ważne decyzje podejmuje się szybko, klarownie i dalekowzrocznie, inaczej niż można się było spodziewać. Właśnie to sprawia różnicę w dzisiejszym, częściowo nieprzyjaznym świecie. Wiem jednak, że jest pełnokrwistym przedsiębiorcą, z resztą jak wszyscy w naszej rodzinie. Jest bardzo zajęty swoim biznesem, odpowiedzialnością i ryzykiem i z pewnością nie poprowadzi go od niechcenia. Książka daje dobry pogląd przede wszystkim na jego młode lata. Gorąco polecam, ponieważ ma wiele przygód do opowiedzenia. Jego książkę dajemy również wielu znajomym i przyjaciółom i cieszymy się z bardzo pozytywnego jej odbioru.

**Martin Höchsmann**  
Prezes - Höchsmann Maschinen

**Bardzo fascynująca historia życia**

Każdy, kto przyjmuje odpowiedzialność w życiu zawodowym, decyduje się w mojej opinii także na walkę zestresowanych. Jest się głównie mierzonym w oparciu o osiągnięte cele i sukcesy [...]. Fascynujące jest dla mnie to, że Stefanowi Höchsmannowi udało się najwyraźniej uciec od tej walki. Zbudował bardzo udaną firmę, ponieważ nie tylko chciał więcej, ale także dlatego, że był w stanie odpuścić. Odszczepianie oznacza zaufanie i wiarę. Jego historia życia jest bardzo ekscytująca, ponieważ naprawdę czerpał wiedzę ze wszystkich doświadczeń życiowych, wydeptał wiele dróg na całym świecie i znalazł bardzo wyjątkowy sposób, który wykracza daleko poza ziemskie cele..

**Frank Busch**  
Prezes  
Schweikart Möbelteile

**Osoba nie lubiąca czytać twierdzi: to nie jest nudna książka**

Nie jestem zagorzałym czytelnikiem. Innymi słowy, mam bardzo niecierpliwy charakter. Książki zwykle mnie nudzą. Jeśli już kiedykolwiek jakąś zaczynam czytać, zwykle nie mogę jej skończyć. Kiedy Stefan Höchsmann osobiście wręczył mi egzemplarz swojej autobiografii, książka już mnie zainteresowała, ponieważ mam z nim kontakt biznesowy. Byłem zaskoczony, że wbrew mojej naturze dotarłem do końca bez uczucia znużenia.

**Manfred Kreidl**  
Praca w terenie, IMA Klessmann

**Pochłonąłem w kilka dni**

Przedsiębiorcy rodzą się z chęcią dążenia do sukcesu i parcia naprzód - i mentalnością stresową. Stefan Höchsmann jest typowym tego przykładem. W jego interesującej autobiografii opowiada o tym, jak prawie zginał pod wpływem narastającego stresu. Ale w samą porę zrozumiał, że dążenie do sukcesu i pieniędzy nie jest najważniejszą rzeczą w życiu. [...]

**Edgar Paul**  
Właściciel firmy Paul Gebrauchte  
Holzdrehmaschinen

Więcej szczegółowych opinii czytelników można znaleźć na naszej stronie internetowej: <https://www.hoehsmann.com/buchrezensionen>

**WARTOŚĆ MASZYN + + BEZPŁATNA WYCENA MASZYN ONLINE - (STRONA 4) + + WOOD TEC**



ULMIA pilarka

Cena wywoławcza: 200 EUR



HOMAG NFL 26 6/30, Rok produkcji 2002

Cena wywoławcza: 5.000 EUR



FESTOOL TS 55 RQ Plus, maszyna nowa

Cena wywoławcza: 100 EUR

## Terminy aukcji

Maszyny do obróbki drewna z magazynu

**Koniec licytacji w dniu 08.05.2018**



Maszyny tej aukcji pochodzą głównie z dwóch likwidowanych przedsiębiorstw w Bawarii i Norwegii. Każdy znajdzie coś dla siebie: młode i wysokiej jakości maszyny, a także solidna technologia starszych roczników.

Aukcje po cenie dnia

**Ty określasz datę końcową!**



Sprzedajemy nowe i używane maszyny ręczne od Festool and Co. ... Zarezerwuj poziom cenowy w naszych aukcjach po cenie dnia i zagwarantuj sobie żądaną cenę! Ale nie wahaj się zbyt długo, w przeciwnym razie uprzedzi Cię inny licytujący.

Koniec licytacji Nieburg Küchen GmbH

**w dniu 15.05. i 05.06.2018**



Ponad 200 sztuk maszyn i urządzeń renomowanego producenta kuchni „Nieburg“ zostanie sprzedane na aukcji w Löhne w pobliżu Bielefeld. Urządzenia są nadal podłączone i gotowe do użycia. Przekonaj się i umów się na wizytę!

Maszyny stolarskie firmy wykonującej stoiska targowe

**w dniu 22.05.2018**



Aukcja obejmuje młode i wysokiej jakości maszyny Felder Group. Firma wykonująca stoiska targowe z Berlina reorganizuje swoją produkcję i sprzedaje maszyny do obróbki drewna.

**Höchsmann GmbH**  
TECHNOLOGY FOR WOOD

**Höchsmann Deutschland**  
Schwabacher Straße 4  
D-01665 Klipphausen  
Telefon: +49 35204 651-0  
Telefax: +49 35204 651-90  
E-Mail: info@hoechsmann.com

[www.hoechsmann.com](http://www.hoechsmann.com)

**Biuro sprzedaży Höchsmann Austria**  
Steiermark, między Linz a Graz  
AT-8670 Krieglach  
Telefon: +43 664 75028958  
Mobil: +49 151 17138366  
E-Mail: austria@hoechsmann.com

**Biuro sprzedaży Höchsmann Włochy**  
Region Wenecja  
Via Antonio Meucchi 34  
IT-30020 Noventa di Piave (VE)  
Telefon: +39 0421 1832050  
Mobil: +39 334 1045530  
E-Mail: italia@hoechsmann.com